

# Comercio mundial del maíz desde EE.UU.

Desempeño 2024-2025 y comparativo Ene-Feb 2026

*Foco en Suramérica y Centroamérica · Coyuntura geopolítica Estrecho de Hormuz*

EXPORTACIONES TOTAL 2025

**US\$ 18.5B**

+34.8% vs 2024

PARTICIPACIÓN MUNDIAL

**40.4%**

del comercio global de maíz

SURAMÉRICA 2025

**US\$ 1.87B**

Colombia: 95% de la región

CENTROAMÉRICA 2025

**US\$ 1.29B**

+38% YoY

# Acerca del informe presentado.

El siguiente informe y/o presentación ha sido elaborado por Zumma LC&S para uso propio y de Zumma Ratings El Salvador, Guatemala y demás unidades relacionadas a ambas empresas. La finalidad de la información presentada es la de comunicar y dar conocer la misma al mercado interesado. No representa ninguna intención de comercializar inversiones de ningún tipo. Solo tiene fines académicos.

Zumma LC&S utiliza software de Inteligencia Artificial para elaborar las presentaciones, la data es revisada al interior de la empresa, sin embargo, pudieran presentarse errores no observados, o la misma información puede diferir de otras fuentes diferentes a la utilizada por Zumma LC&S.

Carlos Pastor.

[carlos.pastor@zummaratings.com](mailto:carlos.pastor@zummaratings.com)

[carlos.pastor@zummalcs.com](mailto:carlos.pastor@zummalcs.com)

# Contenido

*Análisis del flujo: producción USA → comercio global → América Latina → coyuntura geopolítica*

1

## Resumen ejecutivo

Hallazgos clave y mensajes centrales

3

## Comercio mundial

EE.UU. = 40% del trade mundial de maíz

5

## Suramérica

Foco Colombia + dinámica regional

7

## Coyuntura geopolítica

Estrecho de Hormuz, fertilizantes, precios

2

## Producción USA

Área, rendimiento y suministro WASDE

4

## Distribución por región

Top destinos de las exportaciones USA

6

## Centroamérica

Detalle por país + comparativo Ene-Feb

8

## Conclusiones

Implicaciones y mensajes clave

# Nota técnica.

La temporada **2025/26** en el WASDE se refiere al **año comercial (marketing year) del maíz**, que para Estados Unidos va del **1 de septiembre de 2025 al 31 de agosto de 2026**.

El año comercial está alineado con el ciclo agrícola del cultivo: la cosecha de maíz en EE.UU. se levanta entre septiembre y noviembre, así que el "año" empieza con la cosecha nueva entrando al mercado y termina justo antes de la siguiente.

Por eso, cuando el reporte dice **producción 2025/26 = 17,021 millones de bushels**, se refiere a la cosecha levantada en el otoño boreal de 2025 (sembrada en abril-mayo de 2025), que se comercializa entre septiembre 2025 y agosto 2026. Y los **3,300 millones de bushel de exportaciones proyectadas** también se cuentan en ese mismo período.

Para el comercio mundial es un poco más complejo: la nota dice "*aggregate of local marketing years*", lo que significa que cada país suma según su propio calendario. Brasil y Argentina, por ejemplo, tienen año comercial marzo-febrero (alineado con su cosecha del Hemisferio Sur); la Unión Europea y Ucrania van octubre-septiembre. Cuando WASDE consolida en "World 2025/26", junta todos esos calendarios en una misma ventana global aproximada.

**Lectura práctica para Centroamérica:** las exportaciones USA del año 2025/26 son las que están saliendo desde puertos del Golfo entre octubre 2025 y mayo 2026 — eso explica por qué los datos de Ene-Feb 2026 del Census Bureau (US\$ 2.98Billones en el bimestre) caen justo dentro de esta campaña.

# Resumen ejecutivo

EE.UU. recupera liderazgo exportador en 2025 — Latinoamérica concentra ~17% del flujo

Exportaciones 2025

**US\$ 18.5B**

+34.8% vs 2024

Participación mundial

**40.4%**

EE.UU. en 207 MMT global

Suramérica 2025

**US\$ 1.87B**

Colombia: 1,770M (95%)

Centroamérica 2025

**US\$ 1.29B**

+38% YoY · Top: Guatemala

## Recuperación exportadora vs caída 2023-2024

Las exportaciones de maíz desde EE.UU. cerraron 2025 en US\$ 18,461 millones (+34.8% vs 2024), casi recuperando el pico histórico de 2021-2022. La temporada 2025/26 marca un récord productivo: 17,021 millones de bushels (USDA WASDE Abril 2026), con 91.3 millones de acres cosechados y rendimiento de 186.5 bu/acre. EE.UU. concentra el 33% de la producción mundial y el 40% del comercio internacional, posición dominante.

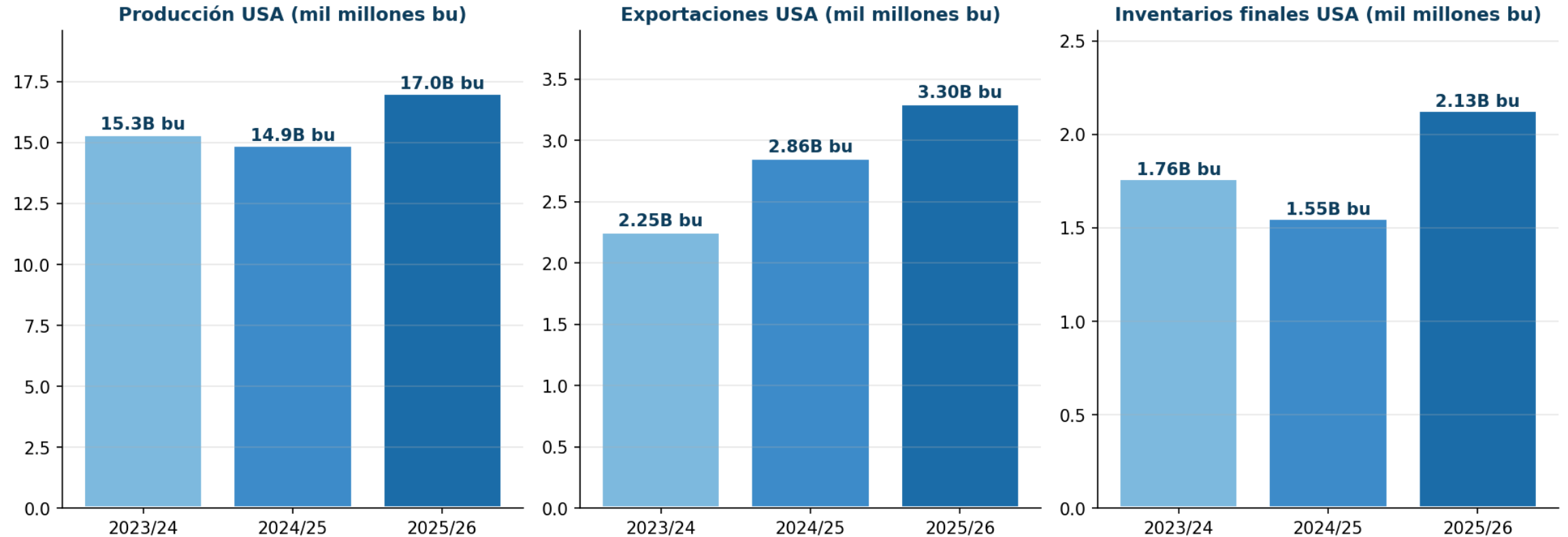
## Coyuntura geopolítica al alza

El precio del maíz repuntó por encima de US\$ 4.50/bu en abril 2026 (máximo de 4 semanas), arrastrado por las interrupciones en el Estrecho de Hormuz, que tensaron flujos de fertilizantes nitrogenados (urea, amoníaco). Los productores estadounidenses necesitan 154 bushels de maíz para cubrir el costo por tonelada de urea — la relación más estrecha en años. La intención de siembra 2026 cae 3% (95.3M acres), riesgo de menor oferta hacia 2026/27.

# Producción USA — récord en 2025/26

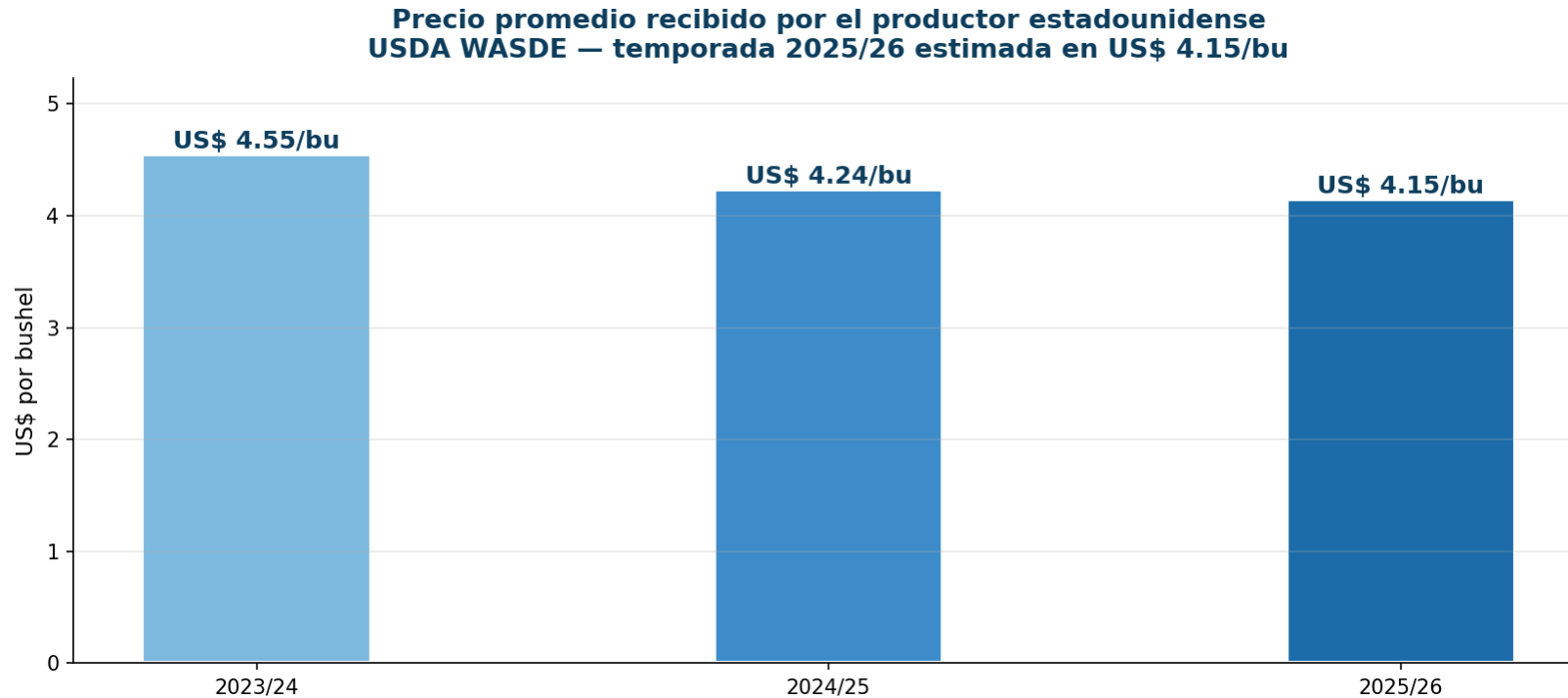
Mayor área, mejor rendimiento y exportaciones proyectadas en 3.3B bu

## USDA WASDE Apr 2026 — Maíz USA: producción, exportaciones e inventarios



# Precio recibido por el productor estadounidense

Mayor cosecha presiona precio promedio anual: \$4.55 → \$4.24 → \$4.15/bu



PRECIO 2025/26

**US\$ 4.15/bu**

WASDE Apr revisó +5¢ vs Mar

EQUIVALENTE EN US\$/MT

**~US\$ 163/MT**

PRECIO FUTUROS APR 2026

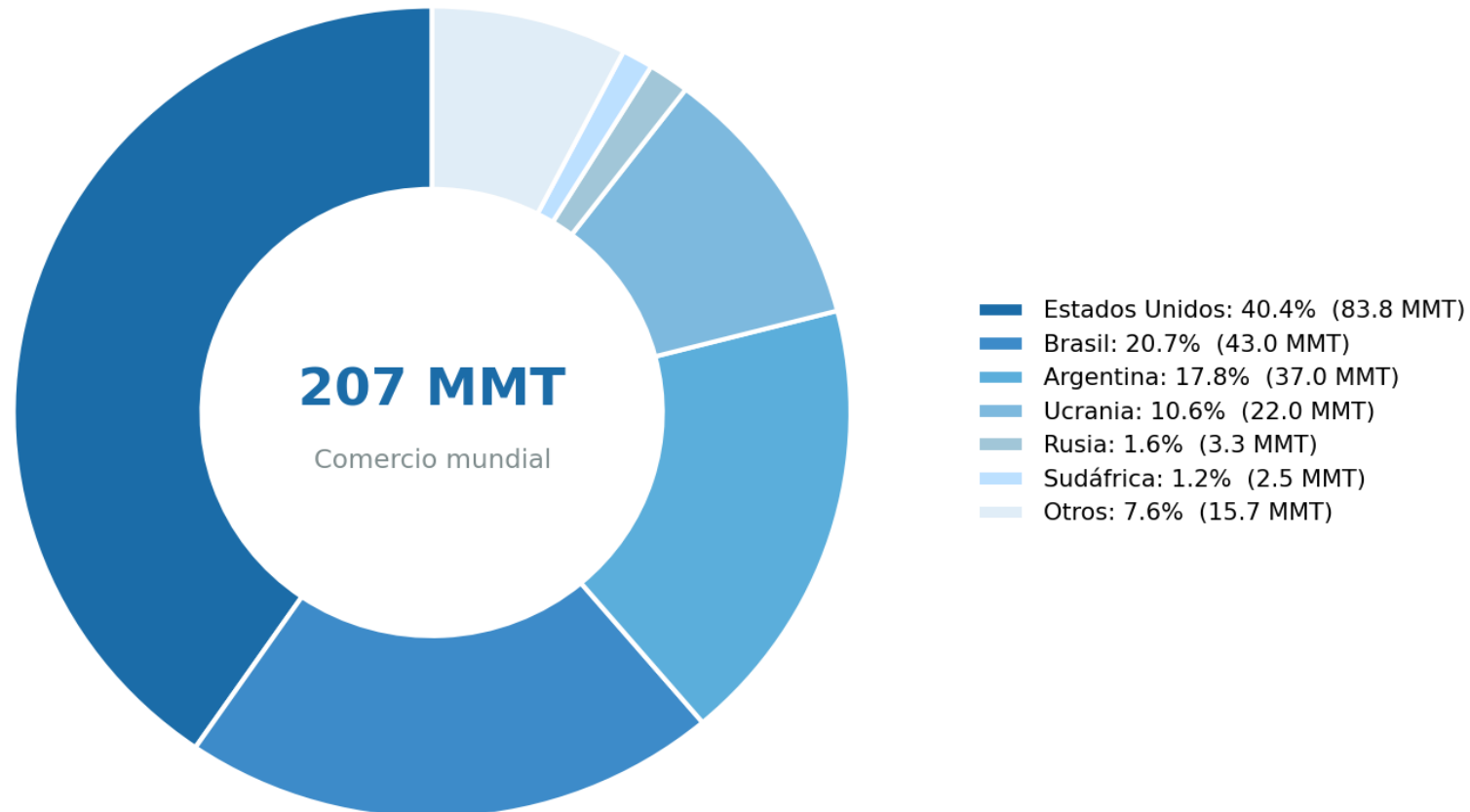
**US\$ 4.50-4.65/bu**

Los futuros están por encima del precio promedio temporada por la coyuntura geopolítica del Estrecho de Hormuz.

# Comercio mundial de maíz — exportadores

EE.UU. domina con 40% del comercio mundial; Brasil y Argentina son competidores estratégicos

## Comercio mundial de maíz — exportadores (campaña 2025/26) USDA WASDE Abril 2026

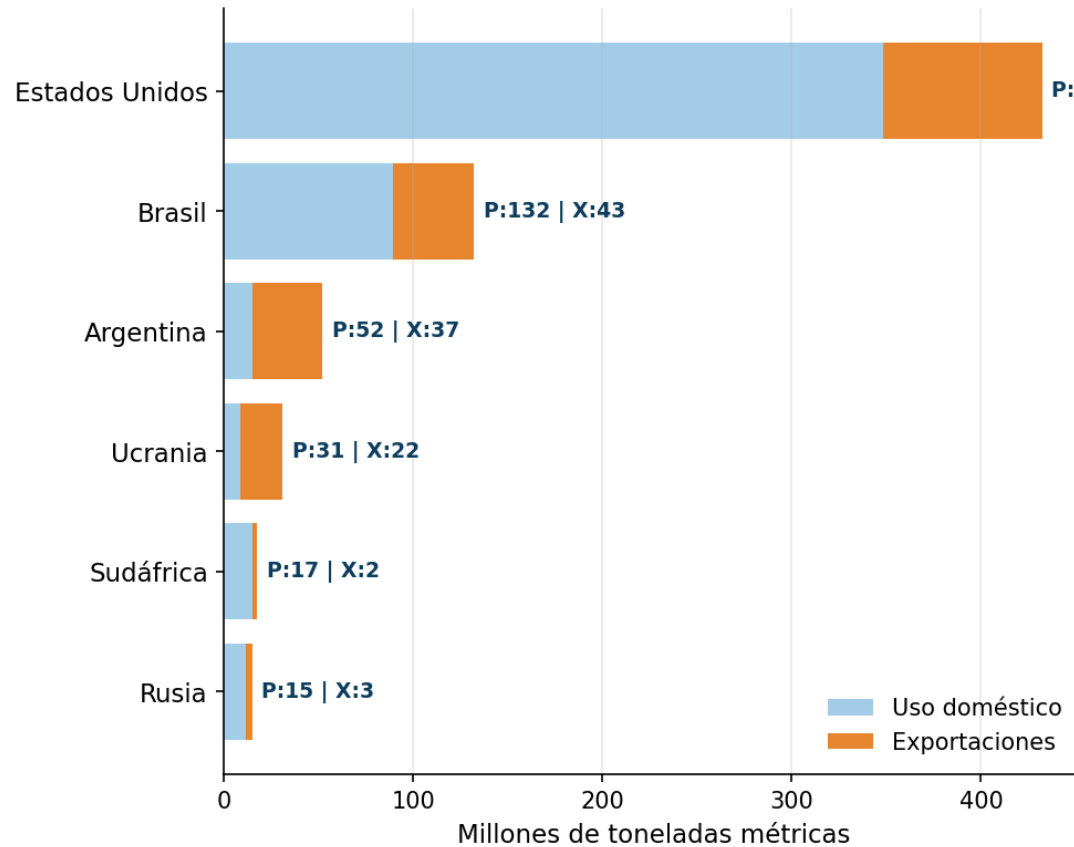


# Los Big 4 — EE.UU. no exporta solo

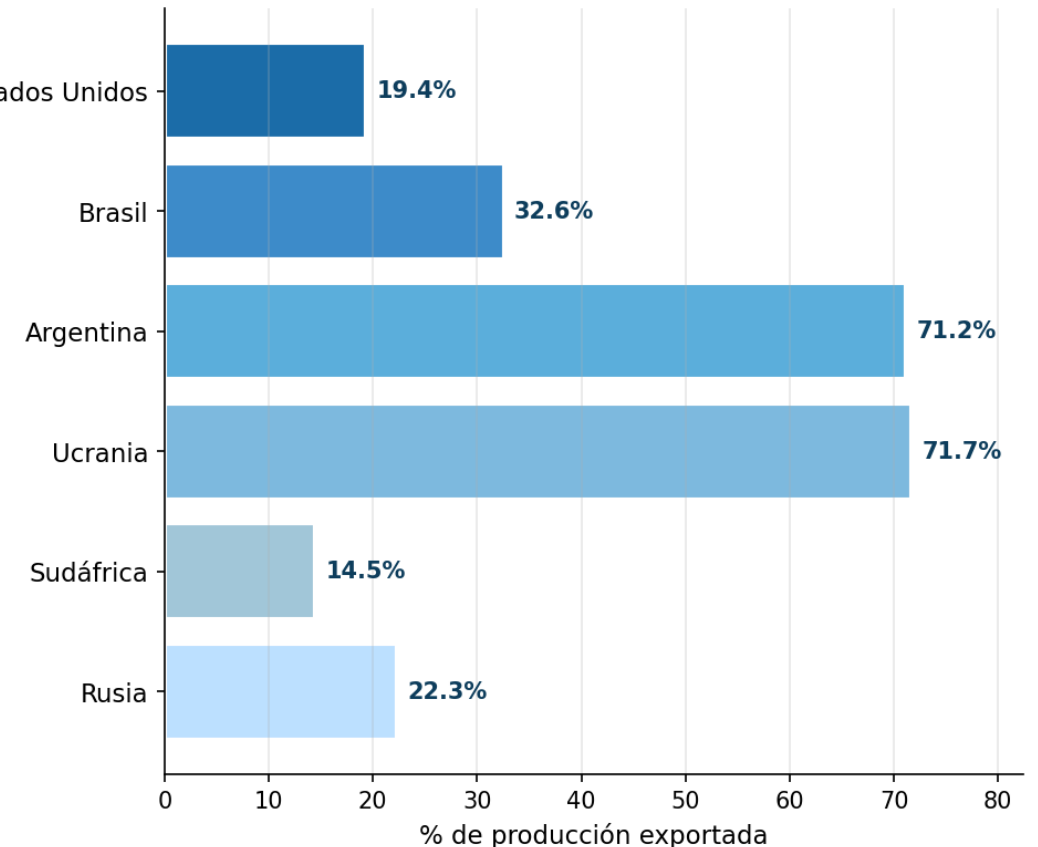
Brasil, Argentina y Ucrania compiten directamente con EE.UU. — el oligopolio del maíz mundial

## Oligopolio mundial del maíz — Big 4 exportadores (USDA WASDE Apr 2026)

Producción vs Exportaciones (2025/26)



Vocación exportadora — % de producción que sale al mercado

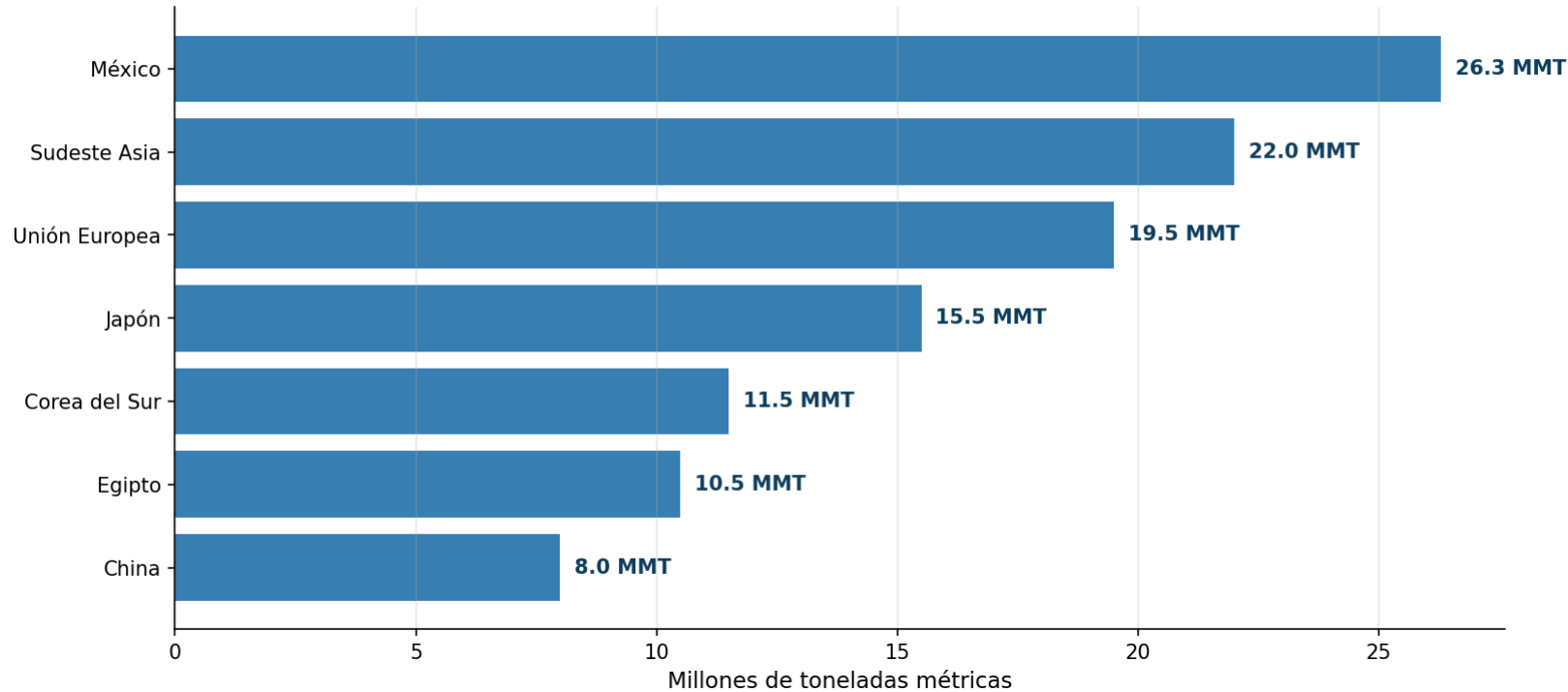


Brasil exporta en cosecha "safrinha" (Jul-Sep) y compite con USA en Asia y África · Argentina compite por precio (devaluación) en Suramérica · Ucrania pre-guerra era #1 a la UE

# Comercio mundial — importadores principales

México concentra el 13% del comercio mundial — destino natural y vecino de EE.UU.

**Comercio mundial de maíz — Top importadores (campaña 2025/26)**  
**México es el #1 mundial — destino natural de USA**



## IMPORTADORES (MMT)

México	26.3 MMT
Sudeste Asia	22.0 MMT
Unión Europea	19.5 MMT
Japón	15.5 MMT
Corea Sur	11.5 MMT
Egipto	10.5 MMT

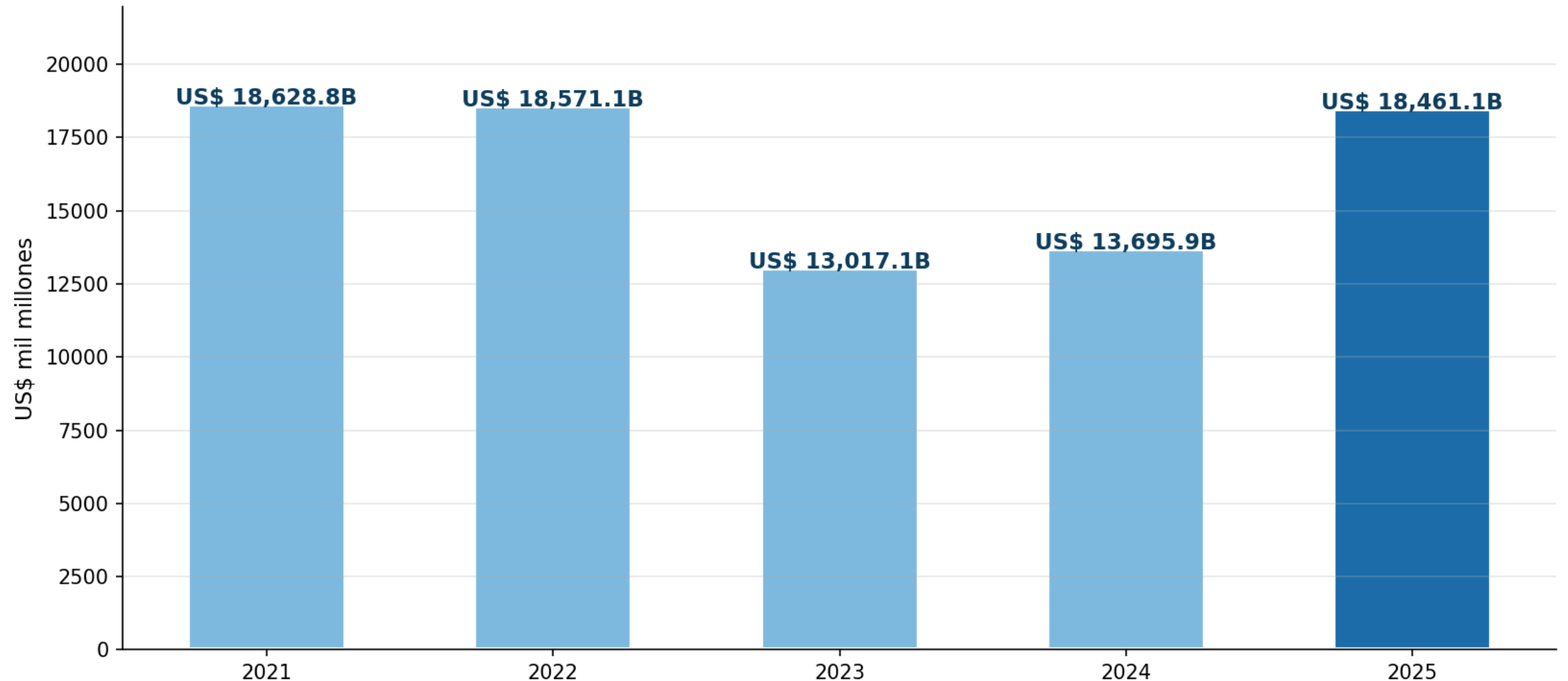
## NOTA

México absorbe la mayor parte de las exportaciones USA por logística (CME futures, ferrocarril, frontera), lo que deja menos volumen disponible para Centroamérica y eleva la competencia por cargas.

# Exportaciones totales de maíz USA (2021-2025)

Recuperación tras caídas 2023-2024 — 2025 vuelve a niveles cercanos al pico de 2022

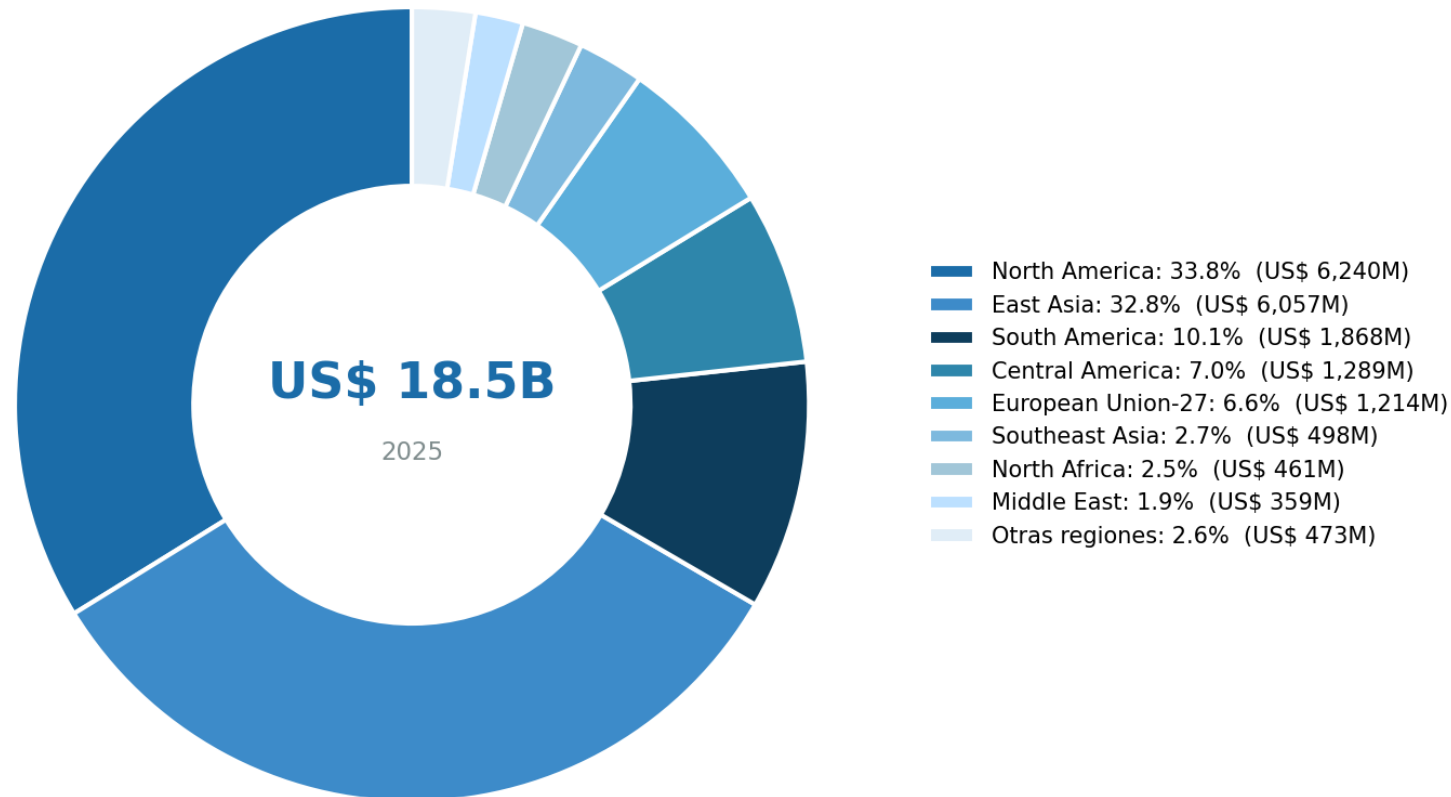
**Exportaciones totales de maíz desde EE.UU. (2021-2025)**  
**2025 cerró en US\$ 18.5B (+34.8% YoY) — recuperación tras 2 años bajos**



# Distribución de exportaciones de maíz USA por región — 2025

Norteamérica (México) y Asia del Este capturan 67% del flujo

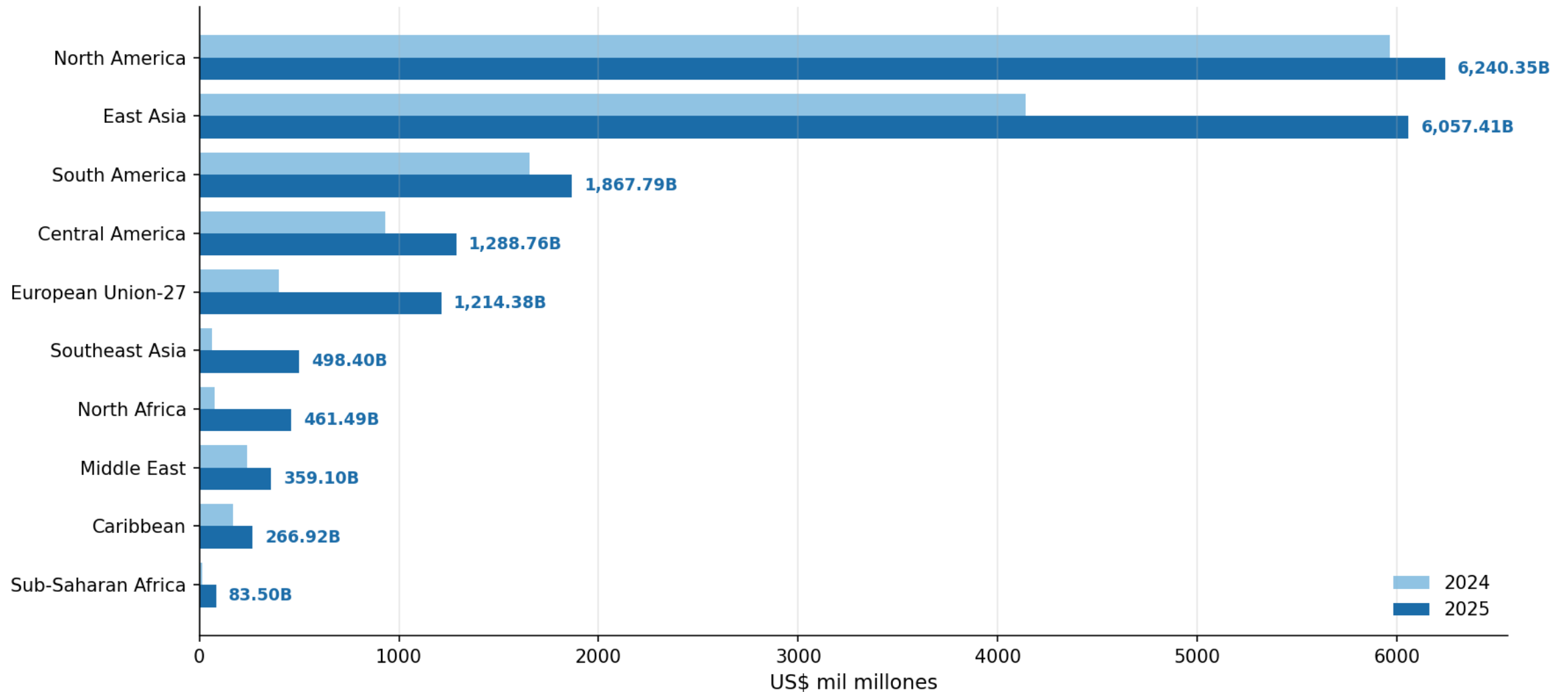
**Distribución de exportaciones de maíz por región — 2025**  
**Total: US\$ 18,461 millones**



# Top 10 destinos por región – comparación 2024 vs 2025

East Asia (+46%), EU (+205%) y Norte de África (+509%) lideraron la recuperación

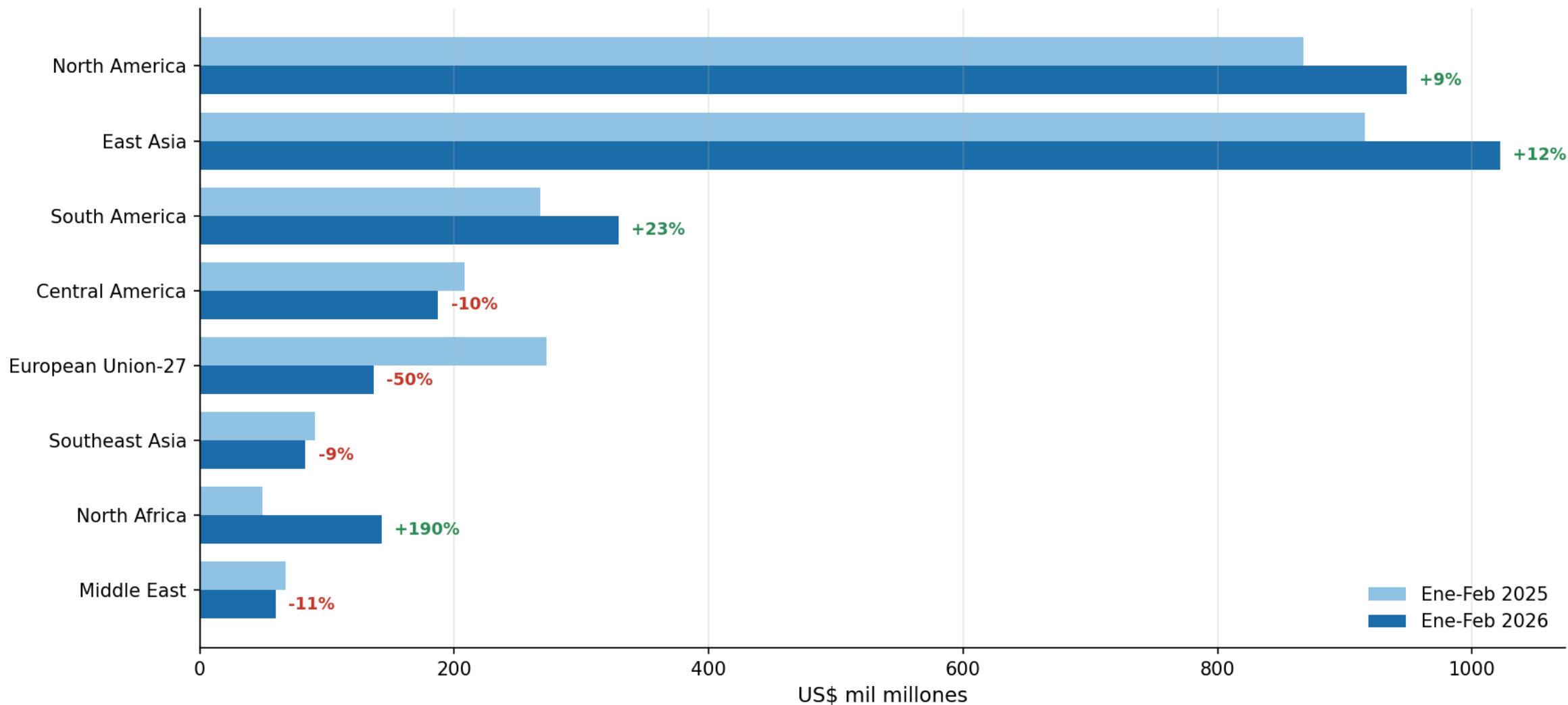
## Exportaciones de maíz por región: 2024 vs 2025



# Comparativo Ene-Feb 2025 vs Ene-Feb 2026

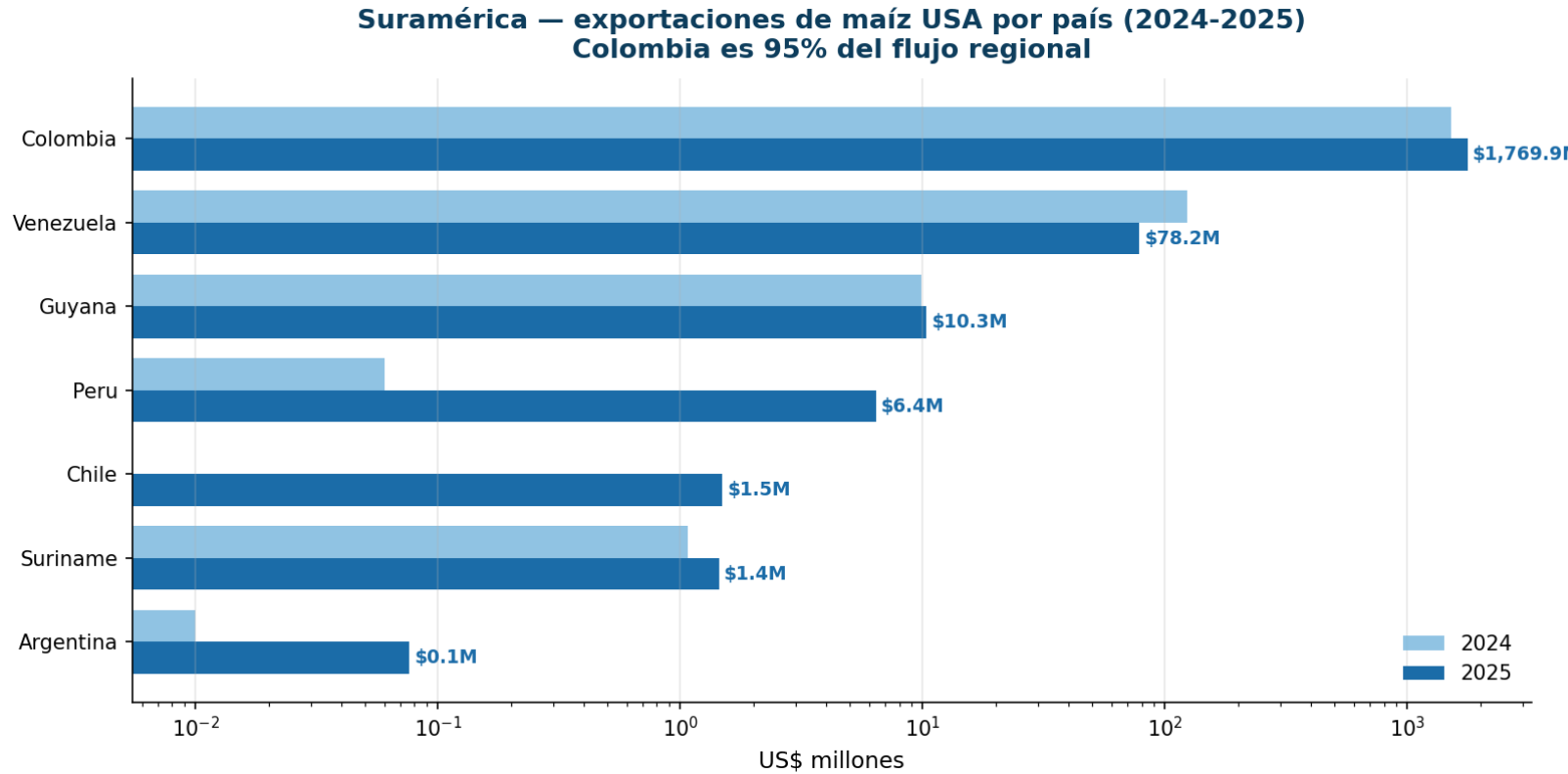
Crecimiento total +4.9% en el bimestre — Suramérica +23%, Centroamérica -10%

## Comparativo Ene-Feb 2025 vs Ene-Feb 2026 — Top regiones



# Suramérica — concentración extrema en Colombia

Colombia recibió US\$ 1,770M en 2025 (95% del flujo regional). Brasil y Argentina son productores netos.



## TOP 5 PAÍSES 2025

Colombia	\$1,769.9M
Venezuela	\$78.2M
Guyana	\$10.3M
Peru	\$6.4M
Chile	\$1.5M

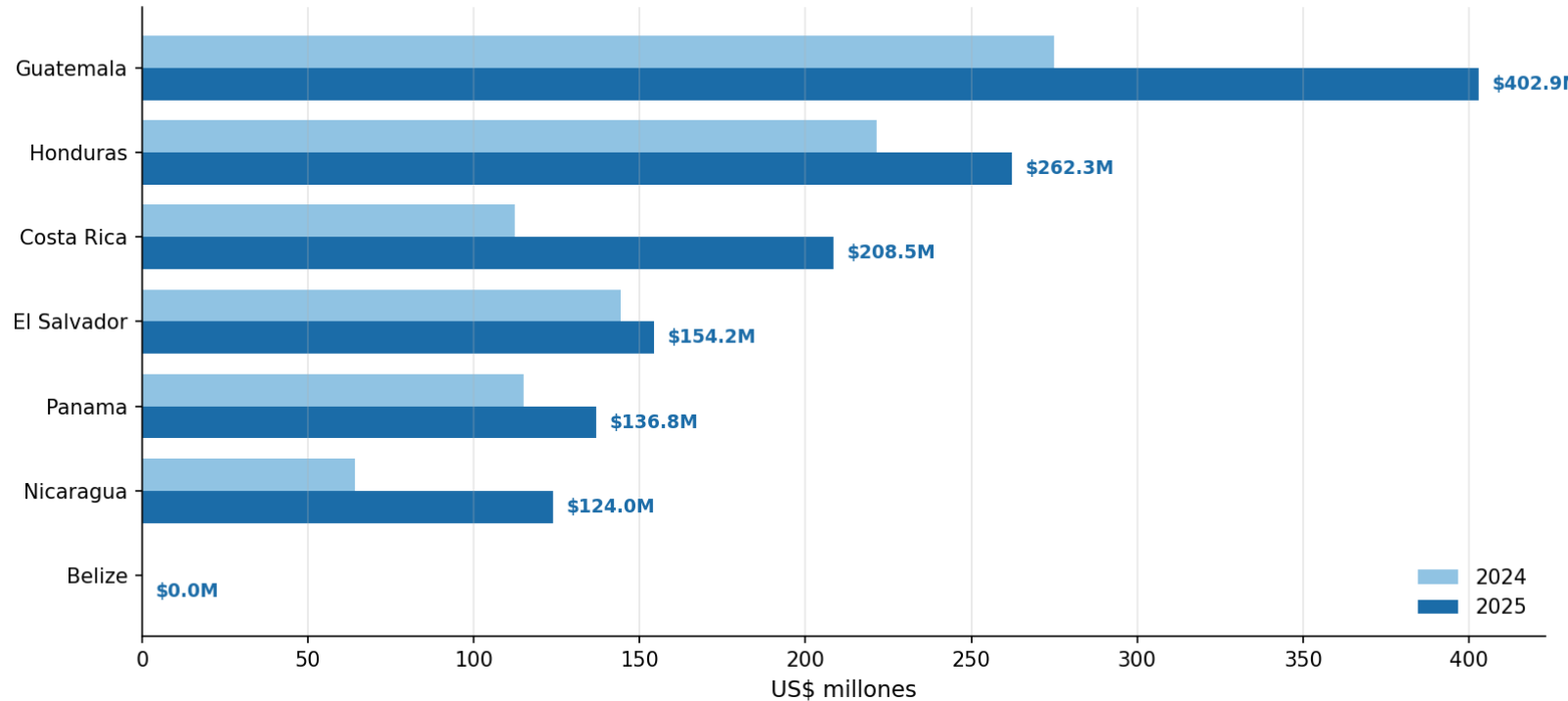
## CONTEXTO

Brasil y Argentina exportan maíz, no lo importan: ambos compiten con USA en mercados terceros. Venezuela es comprador puntual; Ecuador, Perú y Chile ya casi no compran. La concentración en Colombia es estructural.

# Centroamérica — destino estratégico del maíz USA

Región creció 38% en 2025 (US\$ 1,289M); Guatemala, Honduras y Costa Rica encabezan

**Centroamérica — exportaciones de maíz USA por país (2024-2025)**  
**+38% regional liderado por Guatemala, Honduras y Costa Rica**



## TOP 7 PAÍSES 2025

Guatemala	\$402.9M
Honduras	\$262.3M
Costa Rica	\$208.5M
El Salvador	\$154.2M
Panama	\$136.8M
Nicaragua	\$124.0M
Belize	\$0.0M

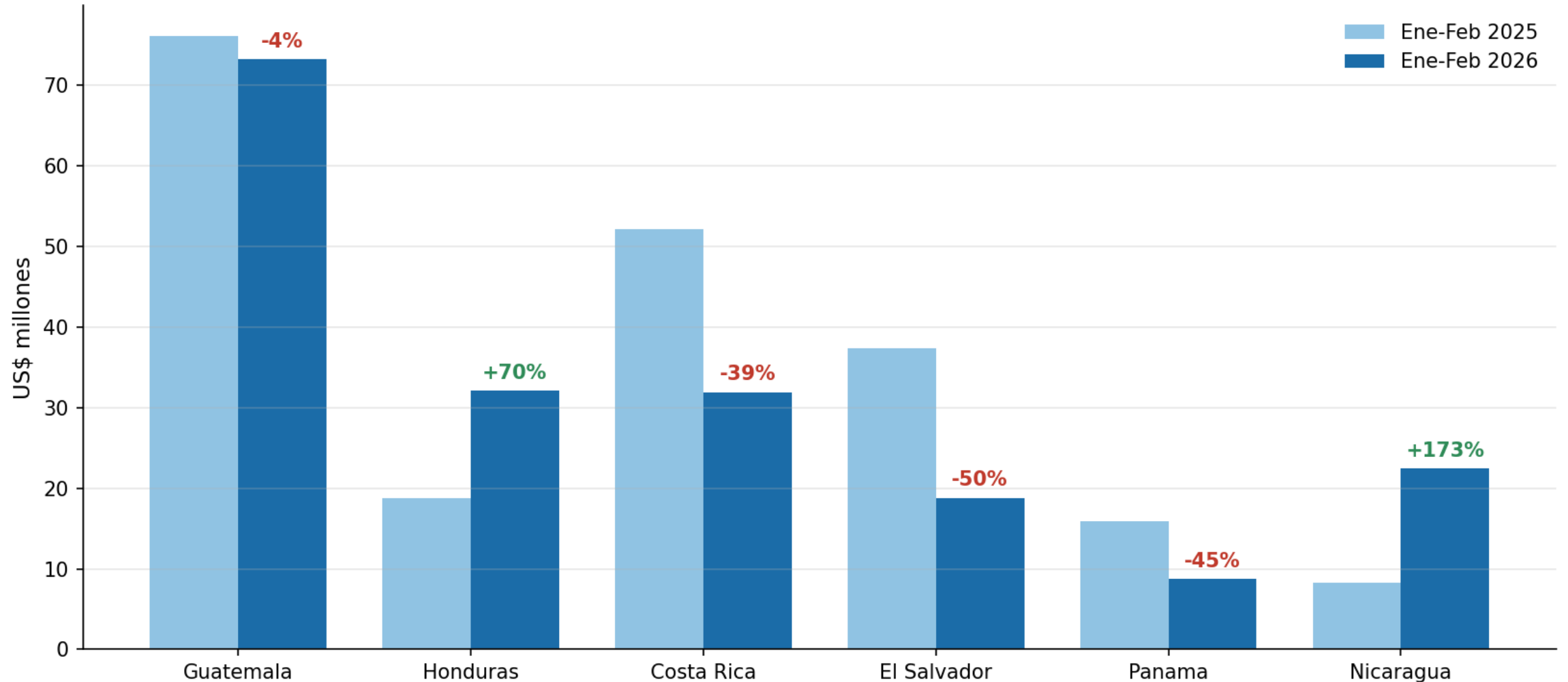
## INTERPRETACIÓN

El maíz USA es insumo crítico para alimento balanceado (avicultura, ganadería, porcicultura), industria nixtamal y harinas en CA.

# Centroamérica — dinámica Ene-Feb 2026

Honduras y Nicaragua aceleran; El Salvador, Panamá y Costa Rica retroceden por inventarios y precio

**Centroamérica — Comparativo Ene-Feb 2025 vs Ene-Feb 2026**  
**Dinámica mixta: Honduras y Nicaragua en alza, ES, Panamá y CR retroceden**



# Coyuntura geopolítica — Estrecho de Hormuz

Cómo la guerra en Medio Oriente está moviendo el precio del maíz

1

## Disrupción logística marítima

El Estrecho de Hormuz —ruta vital del 20% del petróleo mundial— enfrenta restricciones por el conflicto USA-Israel-Irán. Los flujos de fertilizantes nitrogenados (urea, amoníaco) que pasan por el Golfo se han contraído. Esto eleva costos de insumos para los productores estadounidenses justo al inicio de la temporada de siembra.

2

## Costos de fertilizante en récord

A mediados de abril 2026 los productores USA necesitaban 154 bushels de maíz para cubrir el costo por tonelada de urea — la relación más estrecha en años. Esto presiona márgenes y empuja el precio del maíz hacia arriba. Algunos productores están considerando reemplazar maíz con soya (menos demandante en fertilizantes nitrogenados).

3

## Intención de siembra cae 3%

USDA reporta que productores intentan sembrar 95.3M acres en 2026, -3% vs 2025. El maíz cotiza por encima de US\$ 4.50/bu (4-week high). Para Centroamérica, esto significa importaciones más caras en 2026/27 y mayor sensibilidad al ciclo logístico USA→Golfo de México→puertos CA.

# Precios y fletes — el efecto Hormuz se traslada al consumidor

Componentes que se mueven simultáneamente

PRECIO MAÍZ FUTUROS (Apr 2026)

**US\$ 4.50-4.65/bu**

Máximo de 4 semanas. Soporte directo: tensión Hormuz + costos urea + intención de siembra -3%.

PRECIO TRIGO FUTUROS (Apr 2026)

**US\$ 6.12/bu**

Casi 10-month high. Sequía severa en Great Plains (Nebraska, Oklahoma) refuerza la prima geopolítica.

COSTO UREA — RATIO MAÍZ

**154 bu/MT urea**

La relación más estrecha en años: mayor presión sobre rentabilidad de productor USA y precio internacional.

INTENCIÓN SIEMBRA 2026

**95.3M acres (-3%)**

USDA: menos área para 2026/27. Si no hay clima favorable, oferta global se ajusta y precio CA se encarece.

# Mensajes clave

Lo que la data nos dice sobre el comercio mundial del maíz USA

1

## EE.UU. lidera, pero no monopoliza

Las exportaciones USA cerraron 2025 en US\$ 18.5B (+34.8% YoY) y representan 40% del comercio mundial — pero hay otros 3 grandes: Brasil (21%), Argentina (18%) y Ucrania (11%). Estos competidores son críticos para entender la formación del precio internacional.

2

## Brasil y Argentina compiten directamente en LATAM

Ambos son productores netos con cosechas que llegan al mercado en momentos distintos: USA cosecha en Sep-Nov, Brasil "safrinha" Jul-Sep, Argentina Mar-Jun. Esa estacionalidad complementa la oferta global y modera precios. Cuando USA tiene problemas, Brasil/Argentina capturan ese mercado — y viceversa.

3

## Latinoamérica concentra ~17% del flujo USA

Suramérica (US\$ 1.87B) y Centroamérica (US\$ 1.29B) suman US\$ 3.16B en 2025. Suramérica es prácticamente sinónimo de Colombia (95% del flujo). Centroamérica es más diversificada: Guatemala, Honduras, Costa Rica, El Salvador, Panamá y Nicaragua.

4

## Bimestre Ene-Feb 2026 con dinámicas mixtas

Total +4.9%. Suramérica +23% (Colombia estable, Venezuela vuelve). Centroamérica -10%: Honduras y Nicaragua suben fuerte; El Salvador, Panamá y Costa Rica retroceden por inventarios y precios bajos en cosecha 2024/25.

5

## Coyuntura Hormuz mueve a TODOS los exportadores

La disrupción afecta el costo de fertilizantes globalmente — no solo a USA. Brasil y Argentina también dependen de urea importada (vía Golfo Pérsico para Argentina). Maíz a >US\$ 4.50/bu, trigo a US\$ 6.12/bu. Si geopolítica persiste, oferta global 2026/27 se ajusta y el precio CIF en puertos centroamericanos sube — sin importar de qué exportador venga.

# Acerca de Zumma Ratings.

**Zumma Ratings** es una Empresa Clasificadora de Riesgo que presta sus servicios financieros en los mercados que se le requiera de manera privada, y en los mercados de El Salvador y Guatemala tanto para la clasificación de riesgo pública (requerimiento regulatorio) así como privada. Zumma Ratings se encuentra inscrita ante la Superintendencia del Sistema Financiero de El Salvador (2001); en el Registro de Mercado de Valores de Guatemala y ante la Superintendencia de Bancos del mismo país (2017). La Sociedad se originó en Perú en 1996 bajo el nombre de Equilibrium Clasificadora de Riesgo S.A. Desde su fundación hasta el año 2000, mantuvo un acuerdo de asociación con Thomson Bankwatch, la clasificadora de riesgo más grande a nivel global para entidades financieras.

En noviembre de 2007, la Sociedad firmó un contrato de afiliación con Moody's Investors Service el cual finalizó en marzo de 2015 con la compra de las operaciones de Equilibrium Panamá y Perú por parte de Moody's; incluyendo el nombre comercial. Es por ello que durante 2015, se materializó el cambio de razón social de la Sociedad en El Salvador (de Equilibrium a Zumma Ratings) y la adquisición de la misma por un nuevo grupo de Accionistas con amplia experiencia internacional en materia de calificación de riesgo.

La calificación de riesgo surge de la necesidad de contar con un sistema de categorización que permitiera identificar - de manera confiable - el perfil crediticio y/o la calidad de los instrumentos de oferta pública que circulan en los mercados de valores. Al respecto, producto de los distintos movimientos económicos y financieros a lo largo de los últimos años, es mayor el interés por parte de las empresas en clasificadas sin que necesariamente sean emisores de valores, sino que lo hacen a la luz de verificar los riesgos técnicos - operativos, crediticios, financieros y sectoriales que puedan estar limitando su gestión.

La categoría que se otorga refleja la opinión sobre la capacidad de pago y perfil crediticio de la entidad calificada. Dicha opinión es constantemente revisada durante la vigencia de la relación contractual, cuyo resultado es comunicado al mercado en caso de tratarse de una clasificación pública, y en caso de corresponder a un proceso de clasificación privado, la evaluación será sustentada sólo ante el Directorio o ejecutivos que la institución asigne.

# CONTACTO

## Clasificaciones públicas y privadas.



*Servicio de clasificación de riesgo privada aplica a toda la región.  
Servicio de clasificación pública o regulatoria aplica en El Salvador y Guatemala.*

📍 EL SALVADOR  
☎ Tel (503) 2275 4853 / 22754854 / 2524 5201  
✉ [zummaratings@zummaratings.com](mailto:zummaratings@zummaratings.com)

📍 GUATEMALA  
☎ Tel.: (502) 2215-4100  
✉ [smarin@zummaratings.com](mailto:smarin@zummaratings.com)

CONTACTÉNOS  
☎ +503 7118-8970

# Acerca de Zumma LC&S.

Somos una firma centroamericana dedicada a brindar servicios con valor agregado en la región a través de dos columnas: Formación Ejecutiva (Learning) - Consulting & Sustainability.

Zumma LC&S se formó el 3 de octubre de 2022 en El Salvador, sin embargo sus accionistas tienen más de 25 años de experiencia en el sector de clasificación de riesgo para empresas de diferentes sectores que participan o no en el mercado de capitales. Formación Ejecutiva en Alianza con ESAN Graduate School of Business (ESAN). ESAN se ubica dentro del TOP 7 para América Latina en el Ranking de la Revista América Economía. Igualmente ESAN ocupa el 1er puesto en el ranking para Perú en el prestigioso QS World University Rankings. En el año 2024 Zumma LC&S continuó ampliando su red de alianzas y firmó un acuerdo de cooperación con la empresa Personaz, firma con amplia experiencia internacional en consultoría relacionada con sistemas de sostenibilidad, doble materialidad, certificaciones GRI (Global Reporting Initiative). Del mismo modo Zumma LC&S en 2025 consolida una nueva alianza con "A2G" empresa consultora especialista en estrategias de sostenibilidad, acción climática, economía circular e inversión ASG. Estas colaboraciones refuerzan el compromiso de Zumma LC&S de ofrecer formación ejecutiva de excelencia, proporcionando herramientas y conocimientos clave para el éxito profesional en un entorno empresarial dinámico y desafiante.

## Alianzas comerciales para Centroamérica



# CONTACTO.

## Formación ejecutiva y consultoría.



### VISÍTANOS

Edificio Gran Plaza Oficina 304  
Boulevard Sergio Vieira de Mello.  
San Salvador, El Salvador

**El Salvador**



### LLÁMANOS

**(503) 2298-9951**  
**(503) 7495-6316**  
**(503) 6064-9745**



### CONTÁCTANOS

**zummalcs@outlook.com**  
**carlos.pastor@zummalcs.com**  
**jandres@zummalcs.com**  
**jackiedechacon@zummalcs.com**

# Comercio mundial del maíz desde EE.UU.

Desempeño 2024-2025 y comparativo Ene-Feb 2026

*Foco en Suramérica y Centroamérica · Coyuntura geopolítica Estrecho de Hormuz*

EXPORTACIONES TOTAL 2025

**US\$ 18.5B**

+34.8% vs 2024

PARTICIPACIÓN MUNDIAL

**40.4%**

del comercio global de maíz

SURAMÉRICA 2025

**US\$ 1.87B**

Colombia: 95% de la región

CENTROAMÉRICA 2025

**US\$ 1.29B**

+38% YoY