

Exportaciones de EE.UU. hacia Costa Rica

Análisis YTD a febrero 2026 vs febrero 2025

TOTAL FEB 2026 YTD

US\$ 1,688M

1,688 millones

VARIACIÓN YoY

+1.31%

vs Feb 2025 YTD

COBERTURA TOP 25

90.0%

+ 70 cat. en "Otros"

Acerca del informe presentado.

El siguiente informe y/o presentación ha sido elaborado por Zumma LC&S para uso propio y de Zumma Ratings El Salvador, Guatemala y demás unidades relacionadas a ambas empresas. La finalidad de la información presentada es la de comunicar y dar conocer la misma al mercado interesado. No representa ninguna intención de comercializar inversiones de ningún tipo. Solo tiene fines académicos.

Zumma LC&S utiliza software de Inteligencia Artificial para elaborar las presentaciones, la data es revisada al interior de la empresa, sin embargo, pudieran presentarse errores no observados, o la misma información puede diferir de otras fuentes diferentes a la utilizada por Zumma LC&S.

Carlos Pastor.

carlos.pastor@zummaratings.com

carlos.pastor@zummalcs.com

Contenido

1

Resumen ejecutivo

Cifras totales y variación interanual

3

Distribución global

Participación por categoría

5

Top 11–25 — productos secundarios

Comparación 2025 vs 2026

7

Hallazgos por producto

Lectura analítica de cada partida

2

Concentración del comercio

Top 3 productos = ~49% del total

4

Top 1–10 — productos clave

Comparación 2025 vs 2026

6

Crecimientos y caídas

Quién gana, quién retrocede

8

Conclusiones y mensajes clave

Qué muestra la data

Resumen ejecutivo

Crecimiento moderado del 1.3% YoY apalancado por combustibles y precisión, contrapesado por electrónica

2026 YTD (febrero)

US\$ 1,688M

Exportaciones totales

2025 YTD (febrero)

US\$ 1,666M

Comparativo del año anterior

Variación interanual

+1.31%

≈ US\$ +22M más

Rubros con flujo

95 / 100

5 capítulos sin actividad

Lectura general

Costa Rica importa de EE.UU. US\$ 1,688M en el bimestre, US\$ 22M más que en 2025 (+1.3%). El motor del crecimiento es el capítulo de combustibles —diésel, gasolina y GLP—, que pesa el 26% del total y avanzó 24%. Le suman impulso instrumentos de precisión, vehículos y aeronaves. Estos avances absorbieron caídas relevantes en electrónica, cereales y papel.

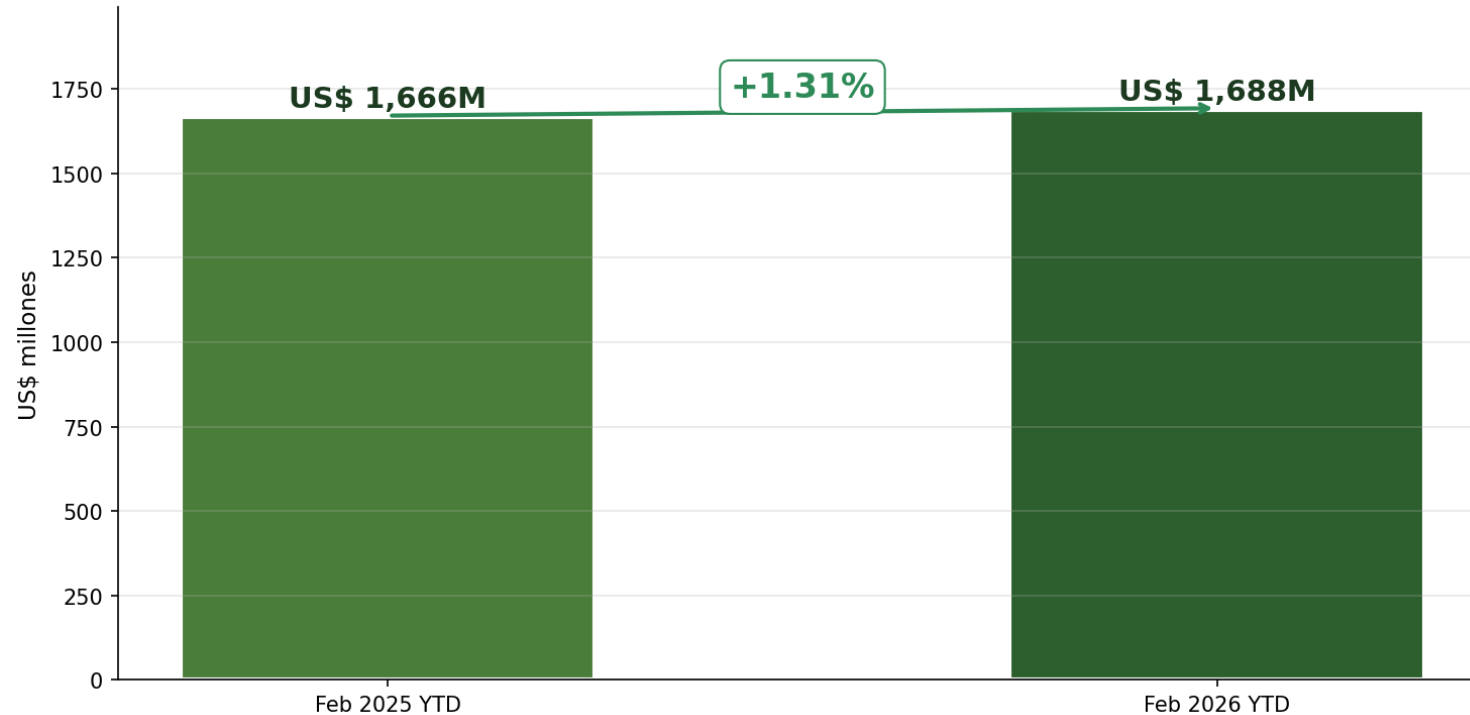
Estructura

La canasta importadora desde EE.UU. es relativamente diversificada: los 3 primeros productos pesan ~49% (combustibles, instrumentos médicos y maquinaria eléctrica), el Top 25 captura 90.0%, y un 10% se reparte en 70 categorías agrupadas como "Otros items". Es un perfil mucho menos concentrado que el de las exportaciones que CR le hace a EE.UU.

Exportaciones totales — comparación interanual

US\$ millones · YTD a febrero

Exportaciones totales de EE.UU. hacia Costa Rica Variación YoY: +1.31%



CLAVES

+US\$ 22M netos

Crecimiento moderado pero positivo. El mix recompone fuerzas: ganan combustibles, precisión, vehículos y aeronaves; pierden electrónica, cereales y papel.

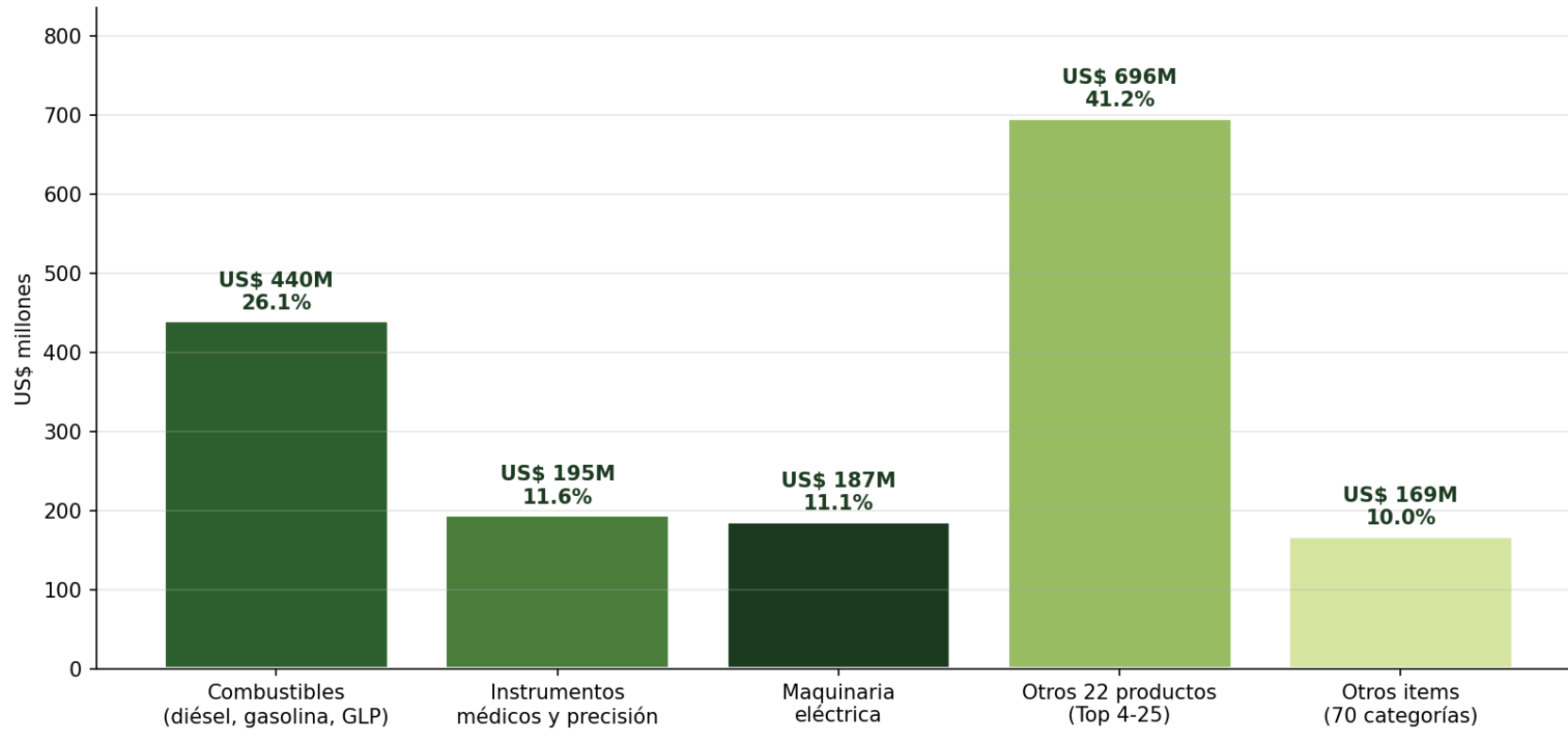
PESO ENERGÉTICO

El capítulo de combustibles concentra US\$ 440M (26% del total) y aporta gran parte del crecimiento agregado. Costa Rica depende fuertemente del refinado importado.

Concentración: 3 productos pesan ~49% del total

Canasta más diversificada que la de exportaciones CR→USA

Concentración del comercio: 3 productos representan ~49% del total



Combustibles (diésel, gasolina)

26.1% del total

+24.4% YoY · Líder

Instrumentos médicos y precisión

11.6% del total

+18.5% YoY

Maquinaria eléctrica

11.1% del total

Cae 23.9% YoY

Otros 22 (Top 4-25)

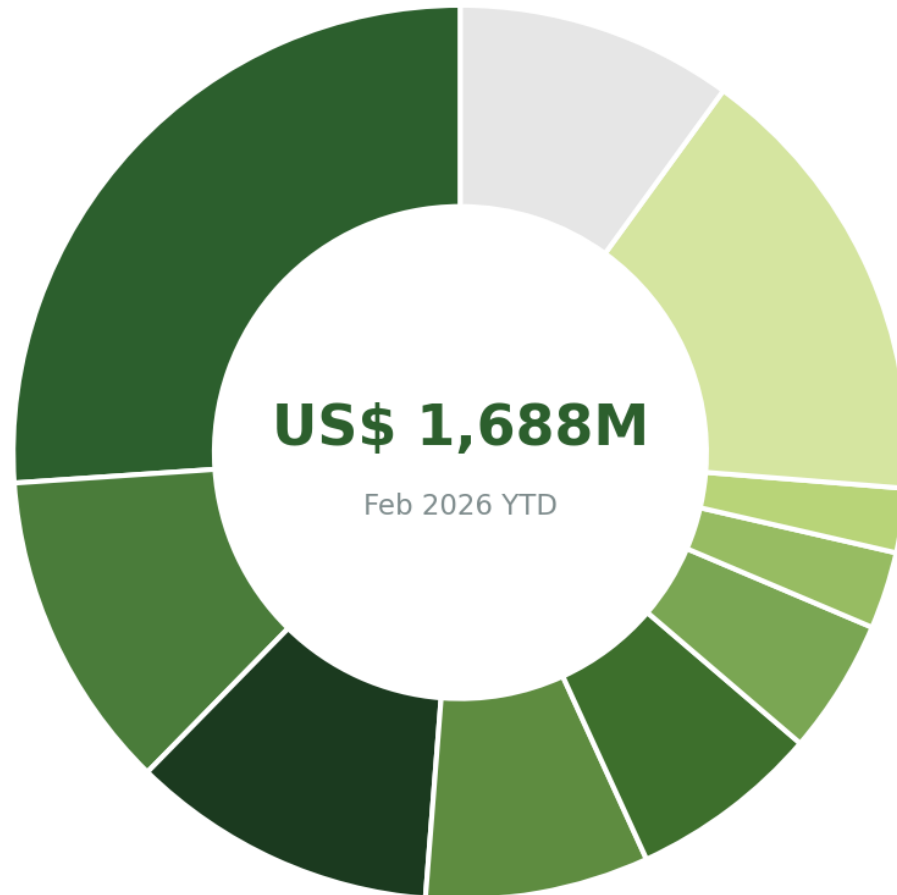
41.2% del total

+ "Otros items": 10.0%

Distribución de las exportaciones — feb 2026 YTD

Top 8 productos + agrupados

Distribución de las exportaciones de EE.UU. hacia Costa Rica
Febrero 2026 YTD — % de US\$ 1,688 millones

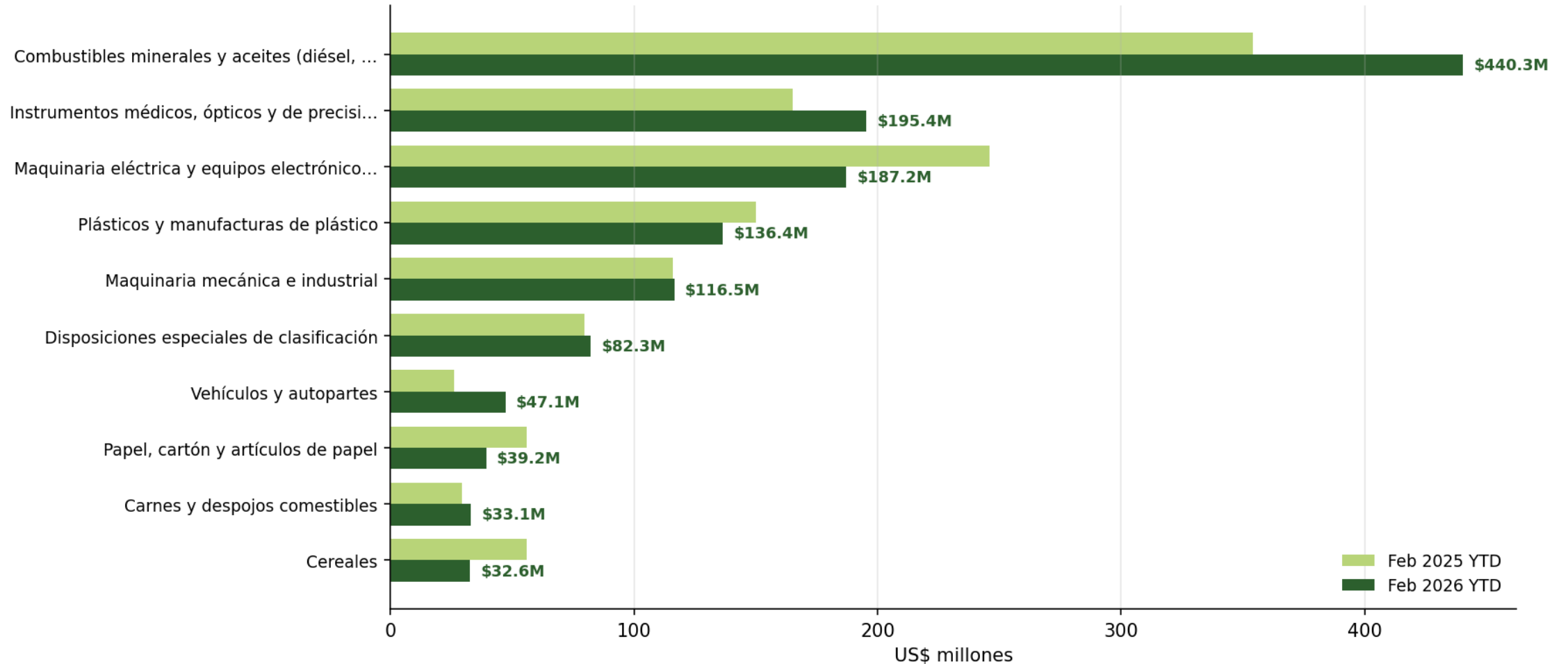


- Combustibles minerales y aceites (diésel, gasolina, GLP): 26.1% (US\$ 440.3M)
- Instrumentos médicos, ópticos y de precisión: 11.6% (US\$ 195.4M)
- Maquinaria eléctrica y equipos electrónicos: 11.1% (US\$ 187.2M)
- Plásticos y manufacturas de plástico: 8.1% (US\$ 136.4M)
- Maquinaria mecánica e industrial: 6.9% (US\$ 116.5M)
- Disposiciones especiales de clasificación: 4.9% (US\$ 82.3M)
- Vehículos y autopartes: 2.8% (US\$ 47.1M)
- Papel, cartón y artículos de papel: 2.3% (US\$ 39.2M)
- Otros Top 25 (17 cat.): 16.3% (US\$ 274.8M)
- Otros items (70 cat.): 10.0% (US\$ 168.8M)

Top 1 a 10 — productos principales

Comparación Feb 2025 YTD vs Feb 2026 YTD (US\$ millones)

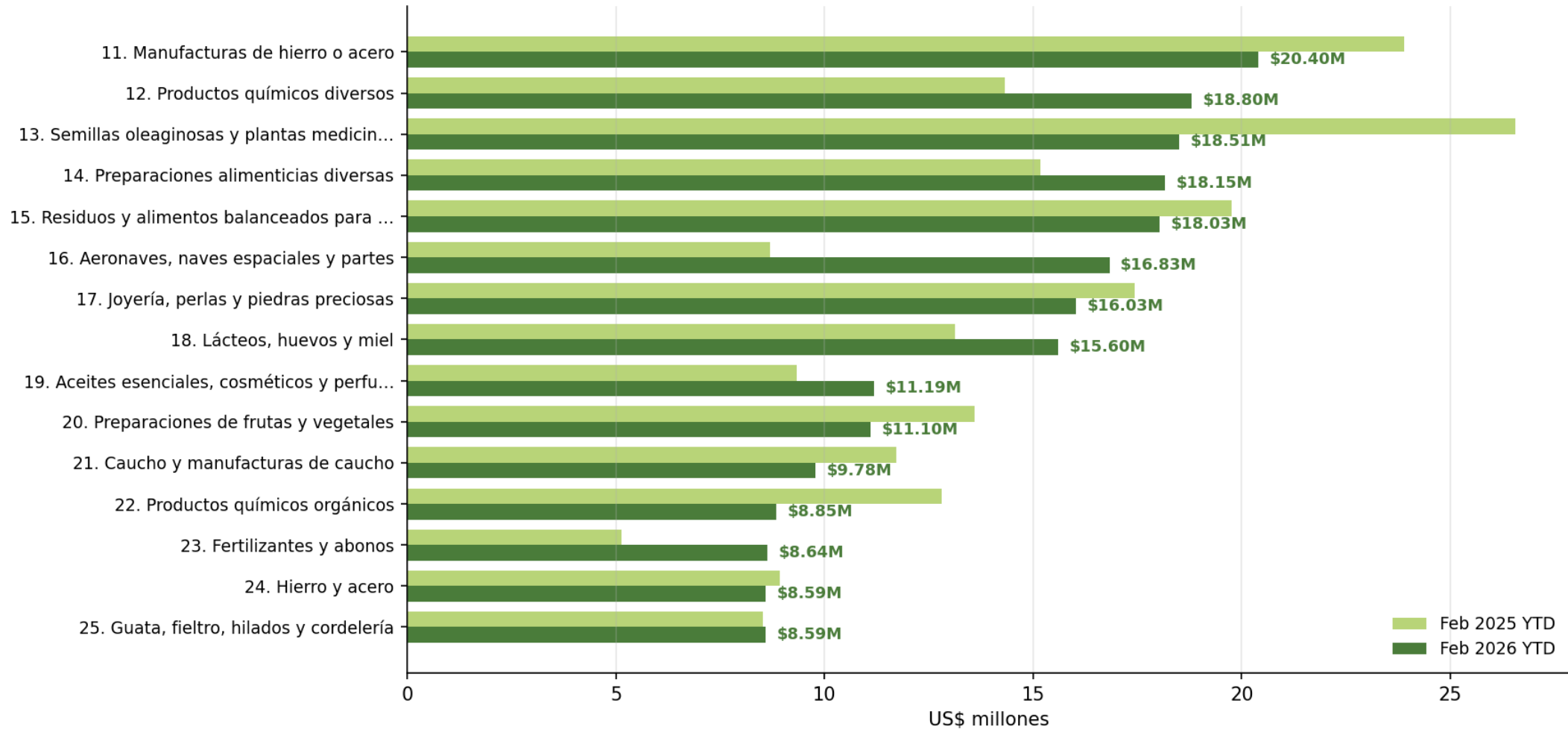
Top 10 productos: comparación Feb 2025 vs Feb 2026 (YTD)



Top 11 a 25 — productos secundarios

Comparación Feb 2025 YTD vs Feb 2026 YTD (US\$ millones)

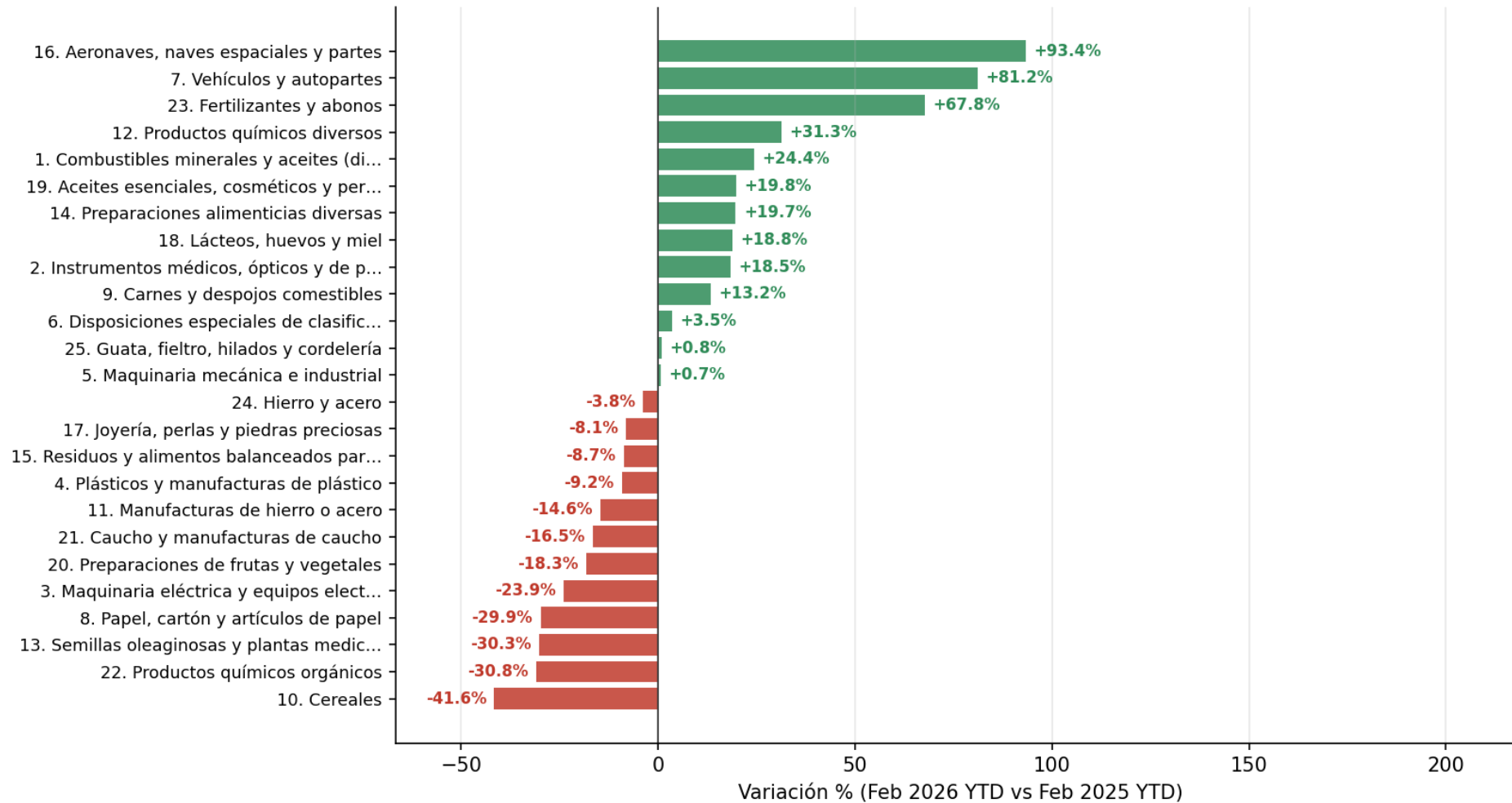
Productos #11 a #25: comparación Feb 2025 vs Feb 2026 (YTD)



Crecimientos y caídas – Top 25

Variación interanual (Feb 2026 vs Feb 2025)

Crecimiento por producto – Top 25



MAYORES ALZAS

Aeronaves, naves espacia...	+93.4%
Vehículos y autopartes	+81.2%
Fertilizantes y abonos	+67.8%
Productos químicos diver...	+31.3%
Combustibles minerales y...	+24.4%

MAYORES CAÍDAS

Cereales	-41.6%
Productos químicos orgán...	-30.8%
Semillas oleaginosas y p...	-30.3%
Papel, cartón y artículo...	-29.9%
Maquinaria eléctrica y e...	-23.9%

Hallazgos por producto – Top 1 a 13

Lectura analítica producto a producto

#	Producto	2026 (M\$)	2025 (M\$)	YoY	Comentario
1	Combustibles minerales y aceites (diésel, gasolina, GLP)	440.30	354.06	+24.4%	Refinados (diésel, gasolina, GLP): pilar energético, +24% por demanda y precios.
2	Instrumentos médicos, ópticos y de precisión	195.43	164.96	+18.5%	Insumos del cluster médico de CR: la maquila médica importa repuestos y partes.
3	Maquinaria eléctrica y equipos electrónicos	187.17	246.12	-23.9%	Electrónica: caída del 24%, posible normalización de inventarios.
4	Plásticos y manufacturas de plástico	136.37	150.11	-9.2%	Plásticos industriales (resinas): caída moderada (-9%).
5	Maquinaria mecánica e industrial	116.54	115.77	+0.7%	Maquinaria mecánica: prácticamente plana.
6	Disposiciones especiales de clasificación	82.28	79.46	+3.5%	Reexportaciones y bienes de clasificación especial.
7	Vehículos y autopartes	47.09	25.99	+81.2%	Vehículos y autopartes: salto fuerte (+81%) por renovación de flota.
8	Papel, cartón y artículos de papel	39.19	55.87	-29.9%	Papel y cartón: cae 30%, menor demanda de empaque.
9	Carnes y despojos comestibles	33.05	29.19	+13.2%	Carnes (pollo, cerdo, res): +13% por mayor consumo doméstico.
10	Cereales	32.60	55.83	-41.6%	Cereales (maíz, trigo, soya): cae 42% por sustitución y precios.
11	Manufacturas de hierro o acero	20.40	23.90	-14.6%	Manufacturas de hierro/acero: cae 15%, sensible a construcción.
12	Productos químicos diversos	18.80	14.32	+31.3%	Químicos diversos: avance sólido (+31%).
13	Semillas oleaginosas y plantas medicinales	18.51	26.55	-30.3%	Semillas oleaginosas (soya): cae 30%.

Hallazgos por producto – Top 14 a 25 + Otros items

Lectura analítica producto a producto

#	Producto	2026 (M\$)	2025 (M\$)	YoY	Comentario
14	Preparaciones alimenticias diversas	18.15	15.17	+19.7%	Misceláneos alimenticios: avance (+20%).
15	Residuos y alimentos balanceados para animales	18.03	19.76	-8.7%	Alimentos balanceados: leve caída.
16	Aeronaves, naves espaciales y partes	16.83	8.70	+93.4%	Aeronaves y partes: salto (+93%) por mantenimiento de flota.
17	Joyería, perlas y piedras preciosas	16.03	17.44	-8.1%	Joyería y piedras: leve caída.
18	Lácteos, huevos y miel	15.60	13.13	+18.8%	Lácteos y miel: avance sólido (+19%).
19	Aceites esenciales, cosméticos y perfumería	11.19	9.34	+19.8%	Aceites esenciales y cosméticos: +20%.
20	Preparaciones de frutas y vegetales	11.10	13.60	-18.3%	Conservas de frutas/vegetales: caída (-18%).
21	Caucho y manufacturas de caucho	9.78	11.72	-16.5%	Caucho y manufacturas: cae 17%.
22	Productos químicos orgánicos	8.85	12.80	-30.8%	Químicos orgánicos: cae 31%.
23	Fertilizantes y abonos	8.64	5.15	+67.8%	Fertilizantes: salto (+68%) por demanda agrícola.
24	Hierro y acero	8.59	8.93	-3.8%	Hierro y acero: prácticamente plano.
25	Guata, fieltro, hilados y cordelería	8.59	8.52	+0.8%	Hilados y cordelería: estable.
—	Otros items (70 categorías agrupadas)	168.79	179.66	-6.1%	

Mensajes clave

Lo que la data de febrero 2026 nos dice

1

Crecimiento moderado del +1.3% YoY

Costa Rica le compra a EE.UU. US\$ 22M más que en 2025. Es un crecimiento positivo pero leve, alimentado por pocos capítulos de fuerte expansión.

2

Combustibles dominan el flujo

El capítulo de refinados —diésel, gasolina y GLP— representa el 26% del total y crece 24%. Es el ancla del crecimiento del bimestre.

3

Canasta diversificada

A diferencia de la exportación CR→USA (54.5% en un solo capítulo), la importación desde EE.UU. es más balanceada: Top 3 = 49%, Top 25 = 90%, "Otros items" = 10% en 70 categorías.

4

Sectores en alza

Aeronaves (+93%), vehículos (+81%), fertilizantes (+68%), químicos diversos (+31%) y aceites esenciales (+20%) son los grandes ganadores.

5

Sectores a observar

Cereales (-42%), químicos orgánicos (-31%), papel (-30%), semillas oleaginosas (-30%) y maquinaria eléctrica (-24%) cayeron de manera relevante.

Acerca de Zumma Ratings.

Zumma Ratings es una Empresa Clasificadora de Riesgo que presta sus servicios financieros en los mercados que se le requiera de manera privada, y en los mercados de El Salvador y Guatemala tanto para la clasificación de riesgo pública (requerimiento regulatorio) así como privada. Zumma Ratings se encuentra inscrita ante la Superintendencia del Sistema Financiero de El Salvador (2001); en el Registro de Mercado de Valores de Guatemala y ante la Superintendencia de Bancos del mismo país (2017). La Sociedad se originó en Perú en 1996 bajo el nombre de Equilibrium Clasificadora de Riesgo S.A. Desde su fundación hasta el año 2000, mantuvo un acuerdo de asociación con Thomson Bankwatch, la clasificadora de riesgo más grande a nivel global para entidades financieras.

En noviembre de 2007, la Sociedad firmó un contrato de afiliación con Moody's Investors Service el cual finalizó en marzo de 2015 con la compra de las operaciones de Equilibrium Panamá y Perú por parte de Moody's; incluyendo el nombre comercial. Es por ello que durante 2015, se materializó el cambio de razón social de la Sociedad en El Salvador (de Equilibrium a Zumma Ratings) y la adquisición de la misma por un nuevo grupo de Accionistas con amplia experiencia internacional en materia de calificación de riesgo.

La calificación de riesgo surge de la necesidad de contar con un sistema de categorización que permitiera identificar - de manera confiable - el perfil crediticio y/o la calidad de los instrumentos de oferta pública que circulan en los mercados de valores. Al respecto, producto de los distintos movimientos económicos y financieros a lo largo de los últimos años, es mayor el interés por parte de las empresas en clasificadas sin que necesariamente sean emisores de valores, sino que lo hacen a la luz de verificar los riesgos técnicos - operativos, crediticios, financieros y sectoriales que puedan estar limitando su gestión.

La categoría que se otorga refleja la opinión sobre la capacidad de pago y perfil crediticio de la entidad calificada. Dicha opinión es constantemente revisada durante la vigencia de la relación contractual, cuyo resultado es comunicado al mercado en caso de tratarse de una clasificación pública, y en caso de corresponder a un proceso de clasificación privado, la evaluación será sustentada sólo ante el Directorio o ejecutivos que la institución asigne.

CONTACTO

Clasificaciones públicas y privadas.



*Servicio de clasificación de riesgo privada aplica a toda la región.
Servicio de clasificación pública o regulatoria aplica en El Salvador y Guatemala.*

📍 EL SALVADOR
☎ Tel (503) 2275 4853 / 22754854 / 2524 5201
✉ zummaratings@zummaratings.com

📍 GUATEMALA
☎ Tel.: (502) 2215-4100
✉ smarin@zummaratings.com

CONTACTÉNOS
☎ +503 7118-8970



Acerca de Zumma LC&S.

Somos una firma centroamericana dedicada a brindar servicios con valor agregado en la región a través de dos columnas: Formación Ejecutiva (Learning) - Consulting & Sustainability.

Zumma LC&S se formó el 3 de octubre de 2022 en El Salvador, sin embargo sus accionistas tienen más de 25 años de experiencia en el sector de clasificación de riesgo para empresas de diferentes sectores que participan o no en el mercado de capitales. Formación Ejecutiva en Alianza con ESAN Graduate School of Business (ESAN). ESAN se ubica dentro del TOP 7 para América Latina en el Ranking de la Revista América Economía. Igualmente ESAN ocupa el 1er puesto en el ranking para Perú en el prestigioso QS World University Rankings. En el año 2024 Zumma LC&S continuó ampliando su red de alianzas y firmó un acuerdo de cooperación con la empresa Personaz, firma con amplia experiencia internacional en consultoría relacionada con sistemas de sostenibilidad, doble materialidad, certificaciones GRI (Global Reporting Initiative). Del mismo modo Zumma LC&S en 2025 consolida una nueva alianza con “A2G” empresa consultora especialista en estrategias de sostenibilidad, acción climática, economía circular e inversión ASG. Estas colaboraciones refuerzan el compromiso de Zumma LC&S de ofrecer formación ejecutiva de excelencia, proporcionando herramientas y conocimientos clave para el éxito profesional en un entorno empresarial dinámico y desafiante.

Alianzas comerciales para Centroamérica



CONTACTO.

Formación ejecutiva y consultoría.



VISÍTANOS

Edificio Gran Plaza Oficina 304
Boulevard Sergio Vieira de Mello.
San Salvador, El Salvador

El Salvador



LLÁMANOS

(503) 2298-9951
(503) 7495-6316
(503) 6064-9745



CONTÁCTANOS

zummalcs@outlook.com
carlos.pastor@zummalcs.com
jandres@zummalcs.com
jackiedechacon@zummalcs.com



Exportaciones de EE.UU. hacia Costa Rica

Análisis YTD a febrero 2026 vs febrero 2025

TOTAL FEB 2026 YTD

US\$ 1,688M

1,688 millones

VARIACIÓN YoY

+1.31%

vs Feb 2025 YTD

COBERTURA TOP 25

90.0%

+ 70 cat. en "Otros"