

Importaciones de EE.UU. desde Costa Rica

Análisis YTD a febrero 2026 vs febrero 2025

TOTAL FEB 2026 YTD

US\$ 1.70 B

1,698 millones

VARIACIÓN YoY

-10.26%

vs Feb 2025 YTD

COBERTURA TOP 25

98.7%

+ 48 cat. en "Otros"

Acerca del informe presentado.

El siguiente informe y/o presentación ha sido elaborado por Zumma LC&S para uso propio y de Zumma Ratings El Salvador, Guatemala y demás unidades relacionadas a ambas empresas. La finalidad de la información presentada es la de comunicar y dar conocer la misma al mercado interesado. No representa ninguna intención de comercializar inversiones de ningún tipo. Solo tiene fines académicos.

Zumma LC&S utiliza software de Inteligencia Artificial para elaborar las presentaciones, la data es revisada al interior de la empresa, sin embargo, pudieran presentarse errores no observados, o la misma información puede diferir de otras fuentes diferentes a la utilizada por Zumma LC&S.

Carlos Pastor.

carlos.pastor@zummaratings.com

carlos.pastor@zummalcs.com

Contenido

1

Resumen ejecutivo

Cifras totales y variación interanual

3

Distribución global

Participación por categoría

5

Top 11–25 — productos secundarios

Comparación 2025 vs 2026

7

Hallazgos por producto

Lectura analítica de cada partida

2

Concentración del comercio

Top 3 productos = ~78% del total

4

Top 1–10 — productos clave

Comparación 2025 vs 2026

6

Crecimientos y caídas

Quién gana, quién retrocede

8

Conclusiones y mensajes clave

Qué muestra la data

Resumen ejecutivo

Caída interanual del 10.3% concentrada en pocas categorías

2026 YTD (febrero)

US\$ 1,698M

Importaciones totales

2025 YTD (febrero)

US\$ 1,893M

Comparativo del año anterior

Variación interanual

-10.26%

≈ US\$ -194M menos

Capítulos con flujo

73 / 100

27 capítulos sin actividad en 2026

Lectura general

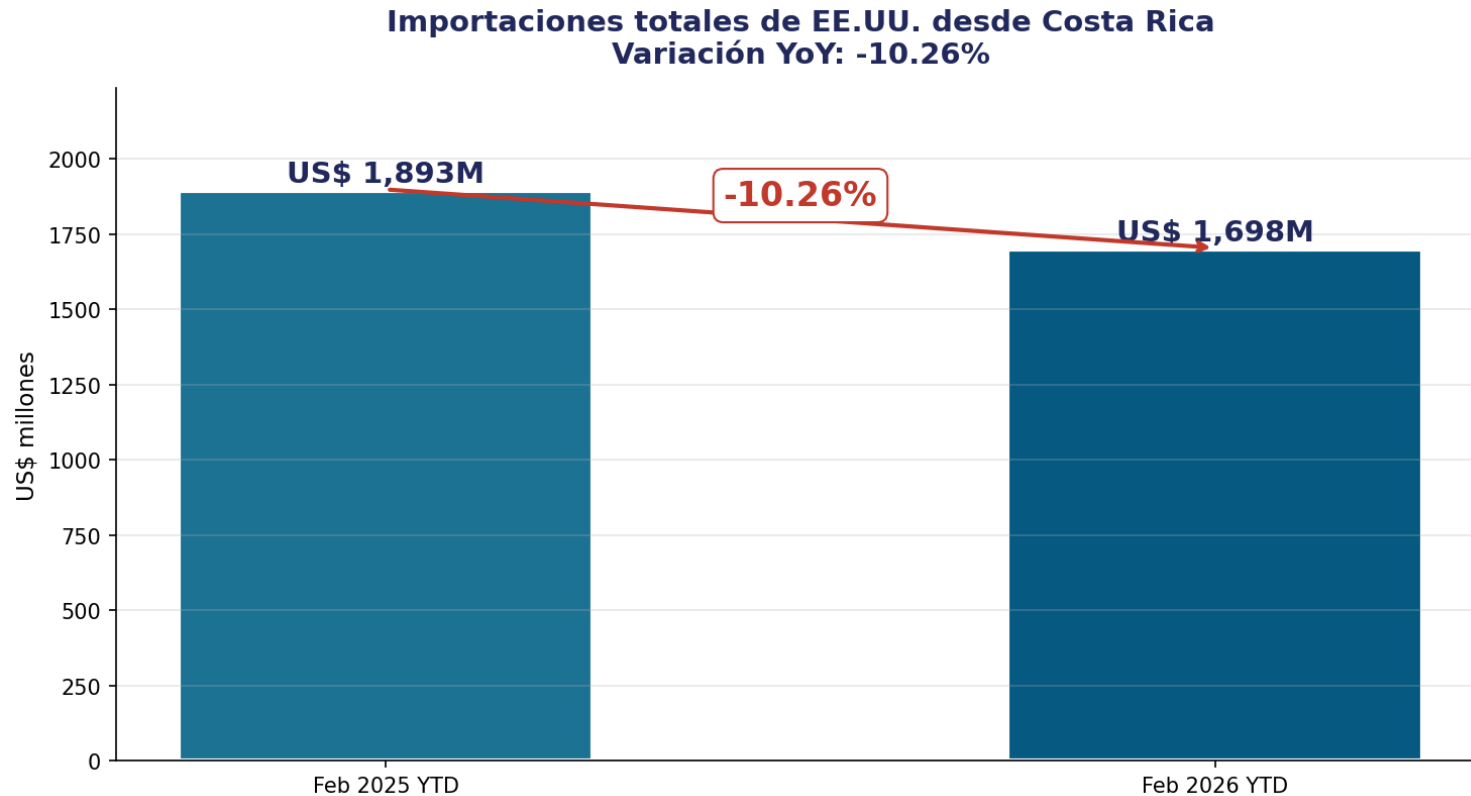
Las exportaciones costarricenses hacia EE.UU. cerraron el bimestre en US\$ 1,698M, una contracción de US\$ 194M (-10.3%) frente al mismo período de 2025. La caída se explica por un puñado de capítulos —particularmente equipos eléctricos/electrónicos, despachos de clasificación especial y maquinaria—; los instrumentos médicos y de precisión sostienen el agregado al mantenerse prácticamente planos.

Concentración

La estructura exportadora es marcadamente concentrada: solo tres productos —instrumentos médicos, maquinaria eléctrica y frutas frescas— explican el ~78% del valor. El Top 25 captura 98.7% del total, dejando apenas 1.3% en 48 categorías menores agrupadas como "Otros items".

Importaciones totales — comparación interanual

US\$ millones · YTD a febrero



CLAVES

Pérdida de ~US\$ 194M

La contracción se concentra en bienes manufacturados sensibles a inventarios (electrónica, plásticos, maquinaria) y en partidas de clasificación especial.

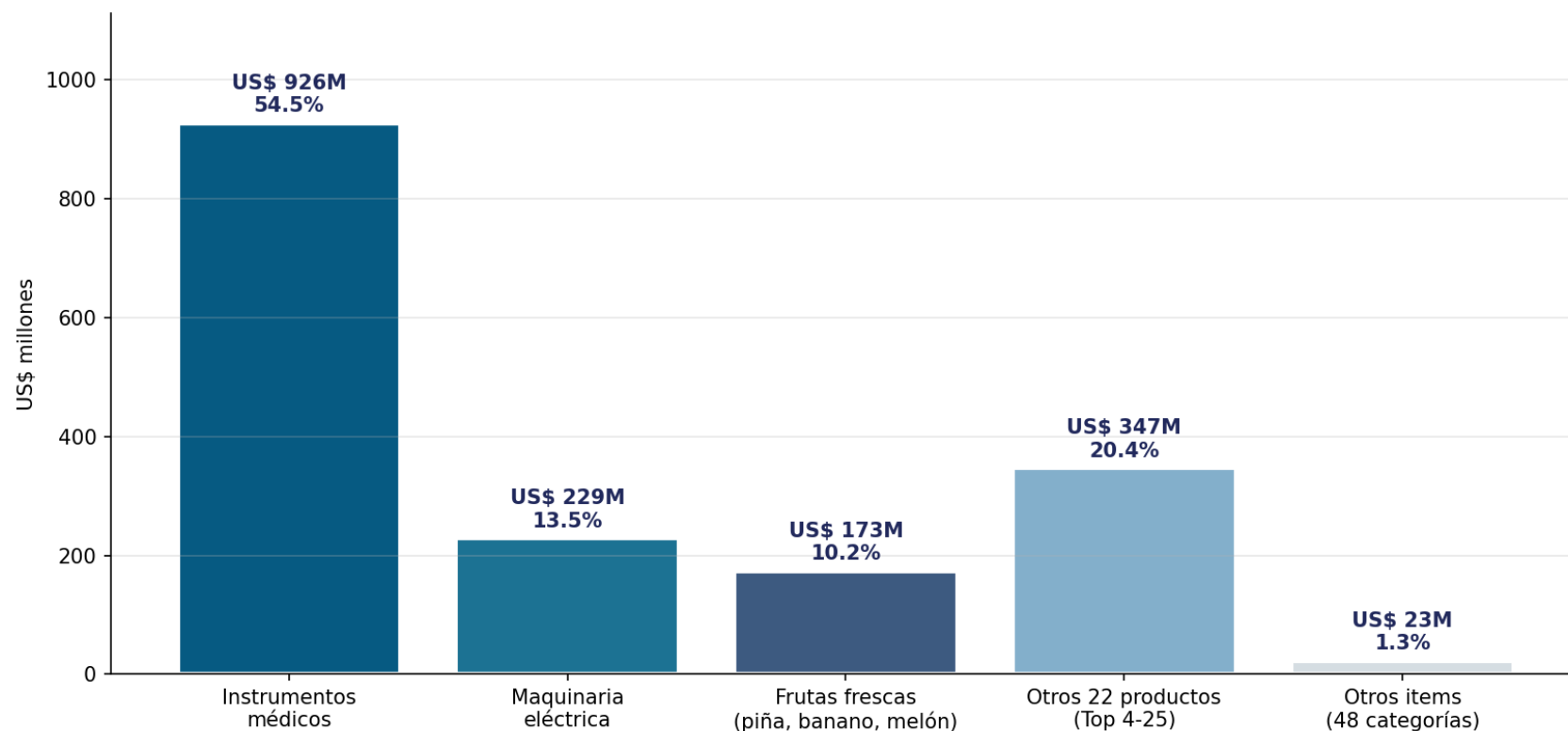
PISO ESTABLE

El segmento de instrumentos médicos —el motor exportador— se mantiene casi sin cambios (+0.07%), evitando una caída más profunda.

Concentración: 3 productos pesan ~78% del total

Pareto extremo en la canasta exportable hacia EE.UU.

Concentración del comercio: 3 productos representan ~78% del total



Instrumentos médicos

54.5% del total

Líder absoluto

Maquinaria eléctrica

13.5% del total

Cae 32.5% YoY

Frutas frescas

10.2% del total

Cae 11.9% YoY

Otros 22 (Top 4-25)

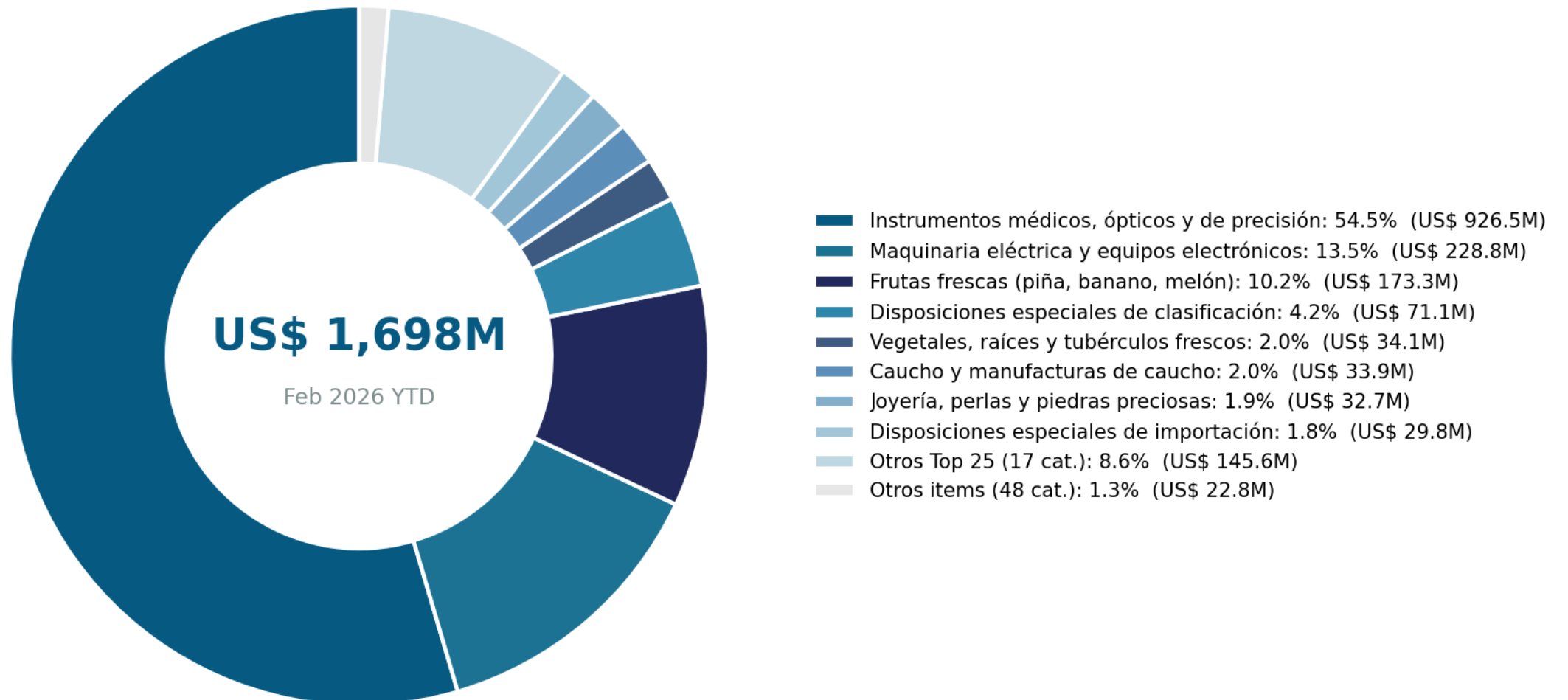
20.7% del total

+ "Otros items": 1.3%

Distribución de las importaciones – feb 2026 YTD

Top 8 productos + agrupados

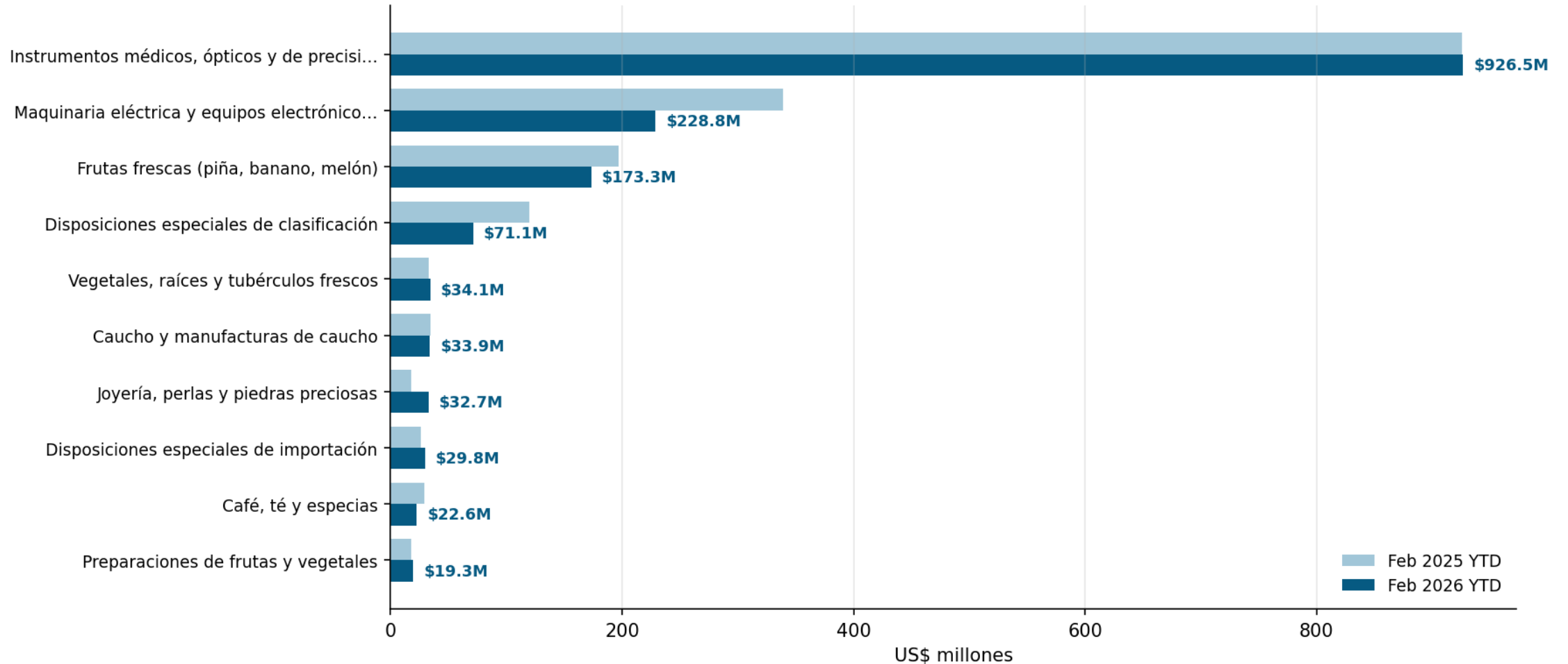
Distribución de las importaciones de EE.UU. desde Costa Rica
Febrero 2026 YTD – % de US\$ 1,698 millones



Top 1 a 10 — productos principales

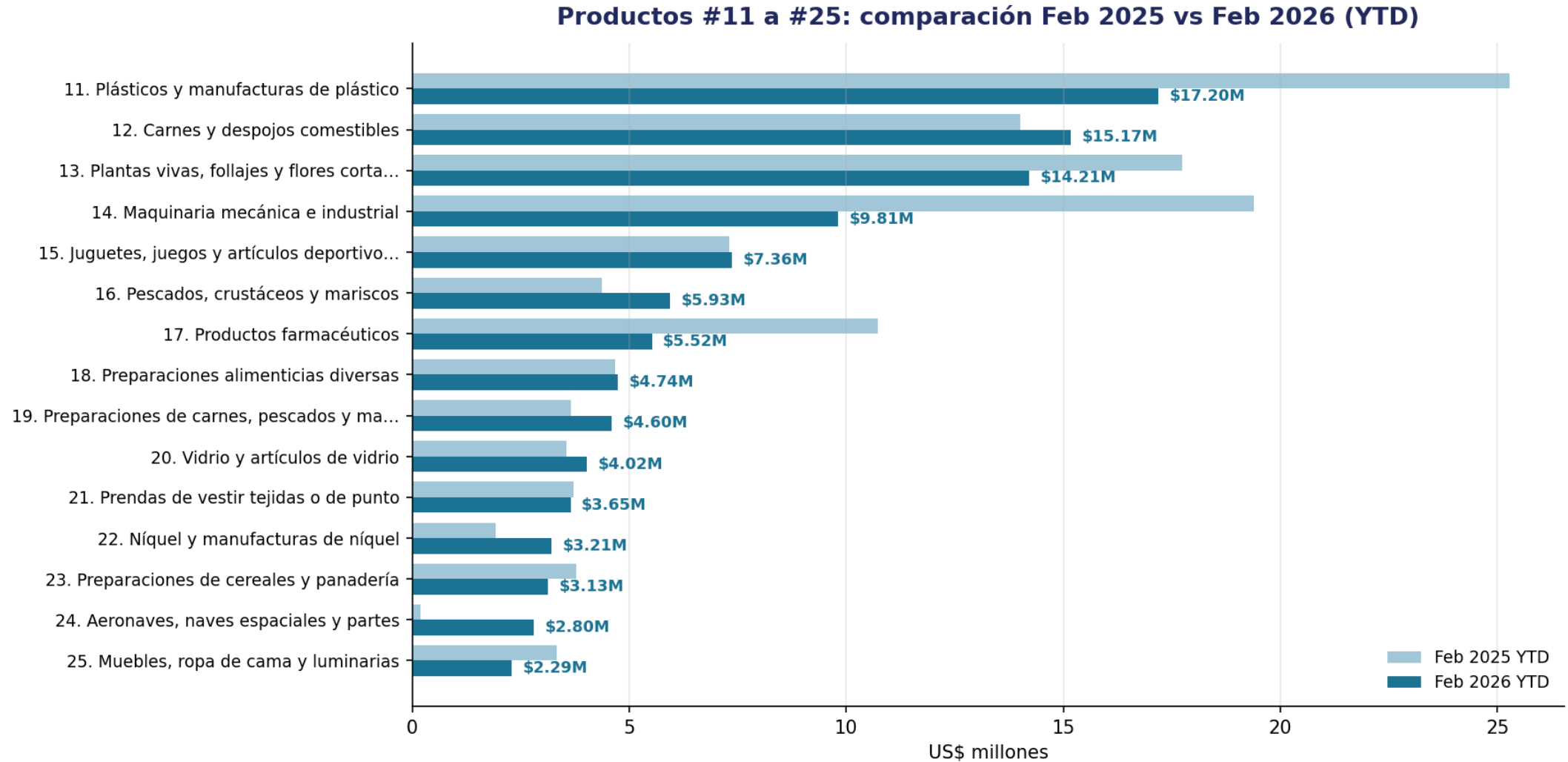
Comparación Feb 2025 YTD vs Feb 2026 YTD (US\$ millones)

Top 10 productos: comparación Feb 2025 vs Feb 2026 (YTD)



Top 11 a 25 — productos secundarios

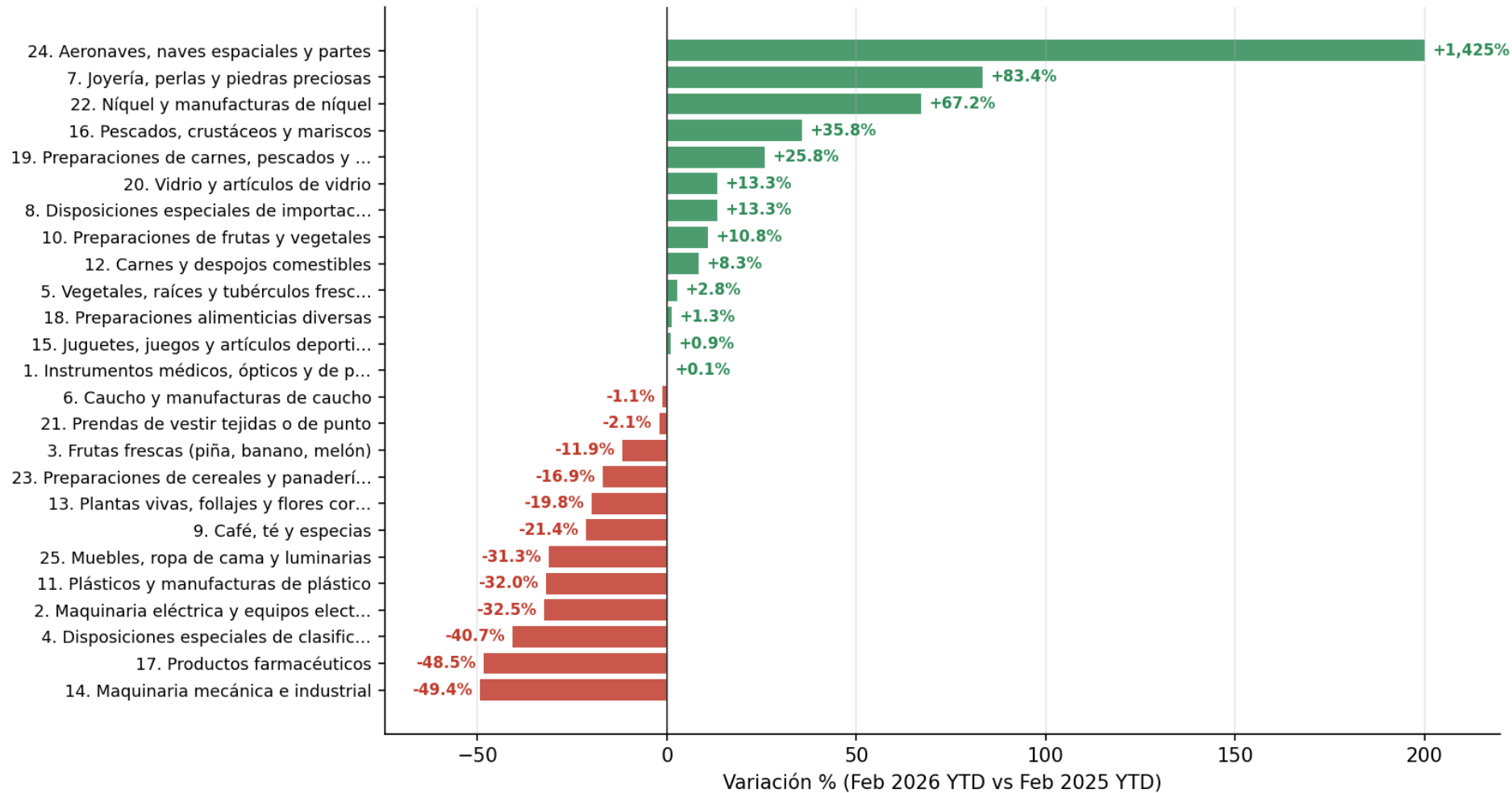
Comparación Feb 2025 YTD vs Feb 2026 YTD (US\$ millones)



Crecimientos y caídas — Top 25

Variación interanual (Feb 2026 vs Feb 2025) — escala recortada a +200%

Crecimiento por producto — Top 25



MAYORES ALZAS

Aeronaves, naves espacia...	+1,425%
Joyería, perlas y piedra...	+83%
Níquel y manufacturas de...	+67%
Pescados, crustáceos y m...	+36%
Preparaciones de carnes,...	+26%

MAYORES CAÍDAS

Maquinaria mecánica e in...	-49%
Productos farmacéuticos	-48%
Disposiciones especiales...	-41%
Maquinaria eléctrica y e...	-32%
Plásticos y manufacturas...	-32%

Hallazgos por producto – Top 1 a 13

Lectura analítica producto a producto

#	Producto	2026 (M\$)	2025 (M\$)	YoY	Comentario
1	Instrumentos médicos, ópticos y de precisión	926.5	925.8	+0.1%	Motor exportador. Aglomera dispositivos médicos del cluster manufacturero local. Estable.
2	Maquinaria eléctrica y equipos electrónicos	228.8	338.9	-32.5%	Cae fuerte (-32.5%): refleja menor demanda de electrónica en EE.UU. y normalización de inventarios.
3	Frutas frescas (piña, banano, melón)	173.3	196.7	-11.9%	Piña, banano y melón: clima, oferta y precios spot impactaron el bimestre.
4	Disposiciones especiales de clasificación	71.1	119.9	-40.7%	Reexportaciones y bienes especiales. La caída sugiere menos flujos de retorno/garantía.
5	Vegetales, raíces y tubérculos frescos	34.1	33.1	+2.8%	Yuca, raíces y tubérculos: ligero crecimiento sostenido.
6	Caucho y manufacturas de caucho	33.9	34.3	-1.1%	Prácticamente plano: producción local sin sobresaltos.
7	Joyería, perlas y piedras preciosas	32.7	17.8	+83.4%	Salto fuerte (+83%): mayor flujo de joyería y piedras semipreciosas.
8	Disposiciones especiales de importación	29.8	26.3	+13.3%	Otra partida especial; recuperación moderada de flujos atípicos.
9	Café, té y especias	22.6	28.8	-21.4%	Caída de café por menores volúmenes y mix de calidades del bimestre.
10	Preparaciones de frutas y vegetales	19.3	17.4	+10.8%	Conservas y purés: ganancia de participación del valor agregado.
11	Plásticos y manufacturas de plástico	17.2	25.3	-32.0%	Plásticos: caen junto con el resto del manufacturero ligado al ciclo industrial USA.
12	Carnes y despojos comestibles	15.2	14.0	+8.3%	Carnes: crecimiento sostenido por mayor capacidad y demanda food-service.
13	Plantas vivas, follajes y flores cortadas	14.2	17.7	-19.8%	Follajes y flores: pierden por logística y competencia regional.

Hallazgos por producto — Top 14 a 25 + Otros items

Lectura analítica producto a producto

#	Producto	2026 (M\$)	2025 (M\$)	YoY	Comentario
14	Maquinaria mecánica e industrial	9.8	19.4	-49.4%	Maquinaria mecánica: gran caída ligada a proyectos de inversión postergados.
15	Juguetes, juegos y artículos deportivos	7.4	7.3	+0.9%	Juguetes y deporte: prácticamente plano.
16	Pescados, crustáceos y mariscos	5.9	4.4	+35.8%	Pesca: alza sólida (+35.8%), mejores capturas y precios.
17	Productos farmacéuticos	5.5	10.7	-48.5%	Farma: caída de casi 50%; rebalanceo de envíos del año previo.
18	Preparaciones alimenticias diversas	4.7	4.7	+1.3%	Misceláneos alimenticios: estable, pequeñas alzas.
19	Preparaciones de carnes, pescados y mariscos	4.6	3.7	+25.8%	Conservas de carne y mar: alza relevante (+25.8%).
20	Vidrio y artículos de vidrio	4.0	3.5	+13.3%	Vidrio: crecimiento moderado (+13%).
21	Prendas de vestir tejidas o de punto	3.6	3.7	-2.1%	Confección de punto: leve caída, sector de transición.
22	Níquel y manufacturas de níquel	3.2	1.9	+67.2%	Níquel: subida fuerte (+67%) por precios internacionales.
23	Preparaciones de cereales y panadería	3.1	3.8	-16.9%	Panadería y cereales: leve caída.
24	Aeronaves, naves espaciales y partes	2.8	0.2	+1,425%	Aeroespacial: salto puntual (+1,425%) ligado a una base muy baja en 2025.
25	Muebles, ropa de cama y luminarias	2.3	3.3	-31.3%	Muebles y luminarias: caen junto con la categoría hogar/construcción.
—	Otros items (48 categorías agrupadas)	22.8	29.9	-23.9%	

Acerca de Zumma Ratings.



Zumma Ratings es una Empresa Clasificadora de Riesgo que presta sus servicios financieros en los mercados que se le requiera de manera privada, y en los mercados de El Salvador y Guatemala tanto para la clasificación de riesgo pública (requerimiento regulatorio) así como privada. Zumma Ratings se encuentra inscrita ante la Superintendencia del Sistema Financiero de El Salvador (2001); en el Registro de Mercado de Valores de Guatemala y ante la Superintendencia de Bancos del mismo país (2017). La Sociedad se originó en Perú en 1996 bajo el nombre de Equilibrium Clasificadora de Riesgo S.A. Desde su fundación hasta el año 2000, mantuvo un acuerdo de asociación con Thomson Bankwatch, la clasificadora de riesgo más grande a nivel global para entidades financieras.

En noviembre de 2007, la Sociedad firmó un contrato de afiliación con Moody's Investors Service el cual finalizó en marzo de 2015 con la compra de las operaciones de Equilibrium Panamá y Perú por parte de Moody's; incluyendo el nombre comercial. Es por ello que durante 2015, se materializó el cambio de razón social de la Sociedad en El Salvador (de Equilibrium a Zumma Ratings) y la adquisición de la misma por un nuevo grupo de Accionistas con amplia experiencia internacional en materia de calificación de riesgo.

La calificación de riesgo surge de la necesidad de contar con un sistema de categorización que permitiera identificar - de manera confiable - el perfil crediticio y/o la calidad de los instrumentos de oferta pública que circulan en los mercados de valores. Al respecto, producto de los distintos movimientos económicos y financieros a lo largo de los últimos años, es mayor el interés por parte de las empresas en clasificadas sin que necesariamente sean emisores de valores, sino que lo hacen a la luz de verificar los riesgos técnicos - operativos, crediticios, financieros y sectoriales que puedan estar limitando su gestión.

La categoría que se otorga refleja la opinión sobre la capacidad de pago y perfil crediticio de la entidad calificada. Dicha opinión es constantemente revisada durante la vigencia de la relación contractual, cuyo resultado es comunicado al mercado en caso de tratarse de una clasificación pública, y en caso de corresponder a un proceso de clasificación privado, la evaluación será sustentada sólo ante el Directorio o ejecutivos que la institución asigne.

CONTACTO

Clasificaciones públicas y privadas.



*Servicio de clasificación de riesgo privada aplica a toda la región.
Servicio de clasificación pública o regulatoria aplica en El Salvador y Guatemala.*

📍 EL SALVADOR
☎ Tel (503) 2275 4853 / 22754854 / 2524 5201
✉ zummaratings@zummaratings.com

📍 GUATEMALA
☎ Tel.: (502) 2215-4100
✉ smarin@zummaratings.com

CONTACTÉNOS
☎ +503 7118-8970

Acerca de Zumma LC&S.



Somos una firma centroamericana dedicada a brindar servicios con valor agregado en la región a través de dos columnas: Formación Ejecutiva (Learning) - Consulting & Sustainability.

Zumma LC&S se formó el 3 de octubre de 2022 en El Salvador, sin embargo sus accionistas tienen más de 25 años de experiencia en el sector de clasificación de riesgo para empresas de diferentes sectores que participan o no en el mercado de capitales. Formación Ejecutiva en Alianza con ESAN Graduate School of Business (ESAN). ESAN se ubica dentro del TOP 7 para América Latina en el Ranking de la Revista América Economía. Igualmente ESAN ocupa el 1er puesto en el ranking para Perú en el prestigioso QS World University Rankings. En el año 2024 Zumma LC&S continuó ampliando su red de alianzas y firmó un acuerdo de cooperación con la empresa Personaz, firma con amplia experiencia internacional en consultoría relacionada con sistemas de sostenibilidad, doble materialidad, certificaciones GRI (Global Reporting Initiative). Del mismo modo Zumma LC&S en 2025 consolida una nueva alianza con “A2G” empresa consultora especialista en estrategias de sostenibilidad, acción climática, economía circular e inversión ASG. Estas colaboraciones refuerzan el compromiso de Zumma LC&S de ofrecer formación ejecutiva de excelencia, proporcionando herramientas y conocimientos clave para el éxito profesional en un entorno empresarial dinámico y desafiante.

Alianzas comerciales para Centroamérica



CONTACTO.

Formación ejecutiva y consultoría.



VISÍTANOS

Edificio Gran Plaza Oficina 304
Boulevard Sergio Vieira de Mello.
San Salvador, El Salvador

El Salvador



LLÁMANOS

(503) 2298-9951
(503) 7495-6316
(503) 6064-9745



CONTÁCTANOS

zummalcs@outlook.com
carlos.pastor@zummalcs.com
jandres@zummalcs.com
jackiedechacon@zummalcs.com

Mensajes clave

Lo que la data de febrero 2026 nos dice

1

Caída global del 10.3% YoY

La pérdida de US\$ 194M se concentra en bienes manufacturados (electrónica, plásticos, maquinaria) y partidas especiales; el consumo de bienes esenciales se mantiene.

2

Concentración estructural

Tres productos —instrumentos médicos, maquinaria eléctrica y frutas frescas— explican ~78% de las ventas. El Top 25 captura 98.7%; el resto es marginal (1.3% en 48 categorías).

3

Resiliencia del cluster médico

Los instrumentos médicos y de precisión (54.5% del total) se mantienen prácticamente planos. Es el ancla que evita una contracción mayor del agregado.

4

Sectores en alza

Joyería y piedras (+83%), níquel (+67%), pesca (+36%), preparaciones de carnes/mariscos (+26%) y carnes (+8%) son los segmentos con mejor desempeño.

5

Sectores a observar

Maquinaria mecánica (-49%), farmacéuticos (-48%), partidas especiales (-41%), maquinaria eléctrica (-32%) y plásticos (-32%) requieren seguimiento estrecho.

Importaciones de EE.UU. desde Costa Rica

Análisis YTD a febrero 2026 vs febrero 2025

TOTAL FEB 2026 YTD

US\$ 1.70 B

1,698 millones

VARIACIÓN YoY

-10.26%

vs Feb 2025 YTD

COBERTURA TOP 25

98.7%

+ 48 cat. en "Otros"