

ZUMMARATINGS

Clasificadora de Riesgo

ZUMMALC&S

Learning, Consulting & Sustainability

THE BIG READ · DEMOGRAFÍA GLOBAL

¿Por qué caen las tasas de natalidad en todo el mundo, todas a la vez?

Un fenómeno simultáneo en países ricos y pobres, religiosos y seculares, del norte y del sur — y por qué los incentivos económicos no lo revierten.

Fuente original: Financial Times — The Big Read (15 de mayo de 2026)
Basado en datos de ONU, Banco Mundial y Our World in Data

Acerca del informe presentado.

El siguiente informe y/o presentación ha sido elaborado por Zumma LC&S para uso propio y de Zumma Ratings El Salvador, Guatemala y demás unidades relacionadas a ambas empresas. La finalidad de la información presentada es la de comunicar y dar conocer la misma al mercado interesado. No representa ninguna intención de comercializar inversiones de ningún tipo. Solo tiene fines académicos.

Zumma LC&S utiliza software de Inteligencia Artificial para elaborar las presentaciones, la data es revisada al interior de la empresa, sin embargo, pudieran presentarse errores no observados, o la misma información puede diferir de otras fuentes diferentes a la utilizada por Zumma LC&S.

Carlos Pastor.

carlos.pastor@zummaratings.com

carlos.pastor@zummalcs.com



Simbolo utilizado cuando la data o el análisis es obtenida mediante software de IA.



ZR_ZLC&S_”Why birth rates are falling everywhere all at once?_Artículo original: Financial Times.

El mundo atraviesa una transformación demográfica sin precedentes: en más de dos tercios de los países, la tasa de natalidad ya está por debajo del nivel de reemplazo poblacional. El fenómeno se ha acelerado de manera inesperada incluso en economías emergentes, donde países como México, Brasil o Irán presentan hoy menores tasas de fertilidad que algunas naciones desarrolladas. Esta situación genera preocupación porque el envejecimiento poblacional reduce la fuerza laboral, limita el crecimiento económico y aumenta la presión fiscal sobre sistemas de pensiones y salud, como ha ocurrido en Japón durante décadas.

El artículo sostiene que la caída de la natalidad ya no se explica principalmente porque las parejas tengan menos hijos, sino porque existen menos parejas. Aunque la mayoría de jóvenes aún expresa el deseo de tener alrededor de dos hijos, cada vez más personas permanecen solteras o retrasan indefinidamente la formación de una familia. El fenómeno es particularmente fuerte entre personas con menores ingresos y menor nivel educativo, mientras que los sectores universitarios muestran mayor estabilidad en la formación de hogares. Factores como el elevado costo de la vivienda, la precariedad económica y el cambio en las dinámicas entre hombres y mujeres han contribuido al problema, aunque no bastan por sí solos para explicar la rapidez del deterioro.

El texto destaca un elemento reciente y global: el impacto de los teléfonos inteligentes y las redes sociales. Diversos estudios muestran que las tasas de natalidad comenzaron a desplomarse en muchos países justo después de la adopción masiva de smartphones y redes 4G. Según los investigadores citados, estas tecnologías han reducido el tiempo de socialización presencial, dificultando la formación de relaciones estables. Además, las redes sociales elevan expectativas sobre las relaciones, intensifican diferencias ideológicas entre hombres y mujeres y generan una percepción constante de inseguridad o insatisfacción personal. El efecto sería especialmente fuerte entre jóvenes y en sociedades más tradicionales.



El texto destaca un elemento reciente y global: el impacto de los teléfonos inteligentes y las redes sociales. Diversos estudios muestran que las tasas de natalidad comenzaron a desplomarse en muchos países justo después de la adopción masiva de smartphones y redes 4G. Según los investigadores citados, estas tecnologías han reducido el tiempo de socialización presencial, dificultando la formación de relaciones estables. Además, las redes sociales elevan expectativas sobre las relaciones, intensifican diferencias ideológicas entre hombres y mujeres y generan una percepción constante de inseguridad o insatisfacción personal. El efecto sería especialmente fuerte entre jóvenes y en sociedades más tradicionales.

Finalmente, el artículo concluye que la crisis de natalidad forma parte de un problema más amplio de aislamiento social, soledad y deterioro del bienestar emocional de las nuevas generaciones. Las políticas públicas tradicionales, como subsidios o incentivos económicos, podrían ayudar parcialmente, pero no resolverían el núcleo del problema si las personas continúan formando menos vínculos afectivos duraderos.

Atentamente.

Carlos Pastor.

Zumma Ratings

El Salvador(*) - Guatemala(*)

carlos.pastor@zummaratings.com

www.zummaratings.com

Ratings públicos (*) y privados en Latinoamérica.



Lo más sorprendente no es la caída, sino que ocurre en todas partes al mismo tiempo.

71%

de la humanidad vive en países con fertilidad bajo el nivel de reemplazo (2.1 hijos por mujer).

2.2

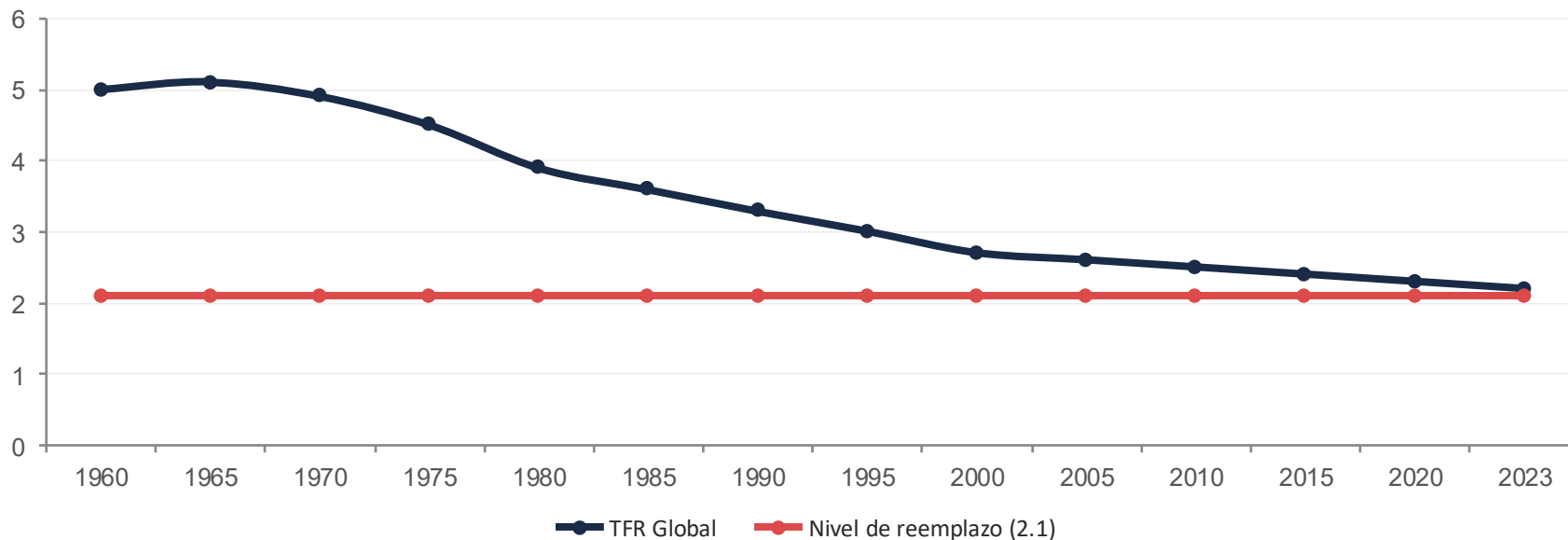
es la Tasa Global de Fecundidad (TFR) actual, frente a 5.0 en los años 60.

0.7

es la TFR de Corea del Sur en 2024, la más baja jamás registrada en tiempos de paz.

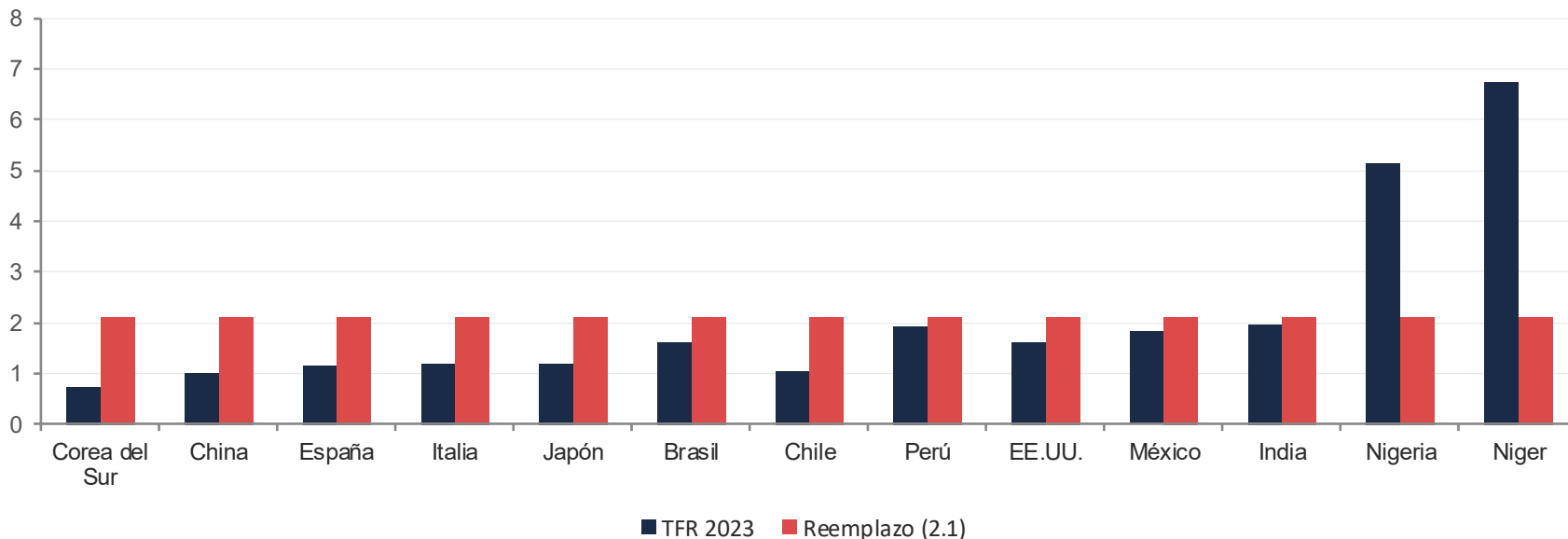
De 5 hijos por mujer a 2.2 en seis décadas

Tasa Global de Fecundidad (hijos por mujer), 1960-2023



La mayoría de las economías ya está por debajo del reemplazo

TFR 2023 — hijos por mujer (línea roja = nivel de reemplazo, 2.1)



El enigma: caen juntas sociedades muy distintas

Países ricos y pobres, religiosos y seculares, abiertos y cerrados — todos a la vez.

IRÁN

1.7

Una teocracia chiita con políticas pronatalistas explícitas.

ISRAEL

2.9

El único país desarrollado que mantiene fertilidad alta — pero también está bajando.

CHILE

1.06

Pasó de 5.5 en 1960 a fertilidad coreana en menos de 60 años.

INDIA

1.98

Cayó por debajo del reemplazo siendo aún un país de ingresos medios-bajos.

Lo que explicaba la caída... hasta ahora

Los cuatro motores clásicos de la transición demográfica.

01

EDUCACIÓN DE LAS MUJERES

Más años de estudio retrasan la maternidad y reducen el tamaño deseado de familia. Es el predictor más fuerte.

02

URBANIZACIÓN

En la ciudad los hijos cuestan más, ocupan más espacio y aportan menos como mano de obra.

03

ACCESO A ANTICONCEPTIVOS

Permite separar sexualidad de reproducción. Ha llegado prácticamente a todos los rincones del planeta.

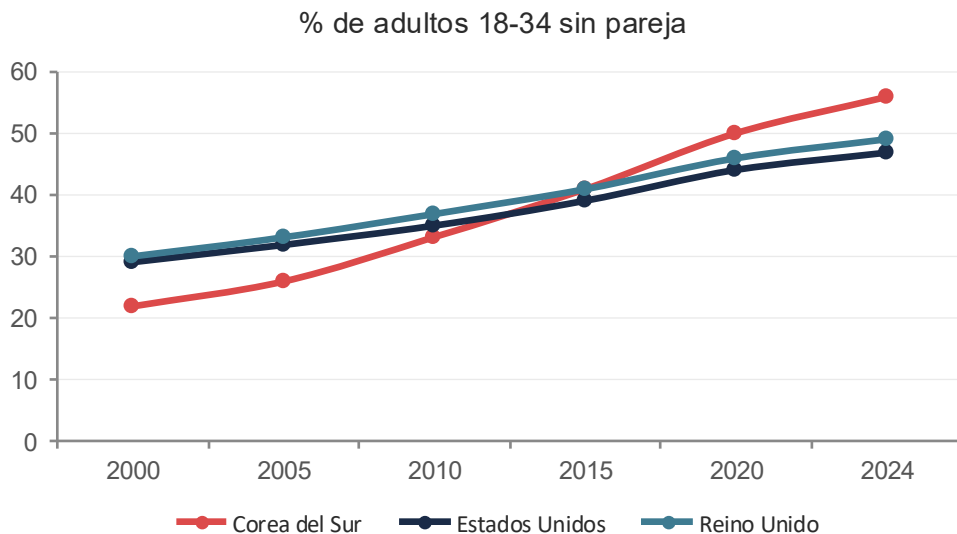
04

CAÍDA DE LA MORTALIDAD INFANTIL

El mayor estandar de vida (años), conlleva a que las familias no necesiten tener muchos hijos para asegurar descendencia.

La causa más nueva: la gente ya no se empareja

Antes caían los hijos por pareja. Hoy caen las parejas. Es un cambio cualitativo.



EL HALLAZGO

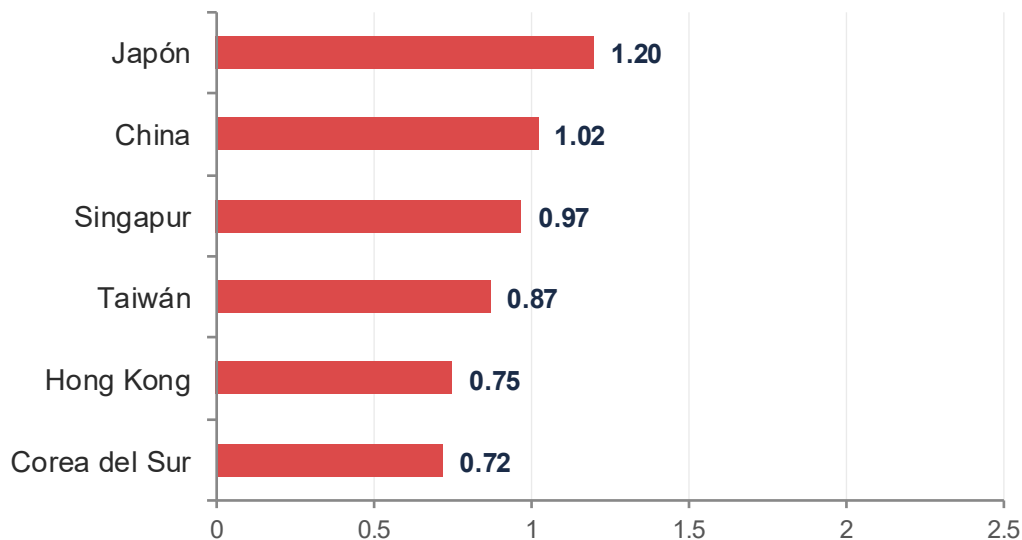
Históricamente, la fertilidad caía porque las parejas tenían menos hijos.

Hoy cae porque hay menos parejas. Los jóvenes salen menos, se casan menos y conviven menos.

Esto explica por qué los bonos por bebé no funcionan: el problema empieza antes de la decisión de tener hijos.

Asia Oriental: el laboratorio de la fertilidad

Cuatro economías que rompieron el suelo del 1.0 hijo por mujer.

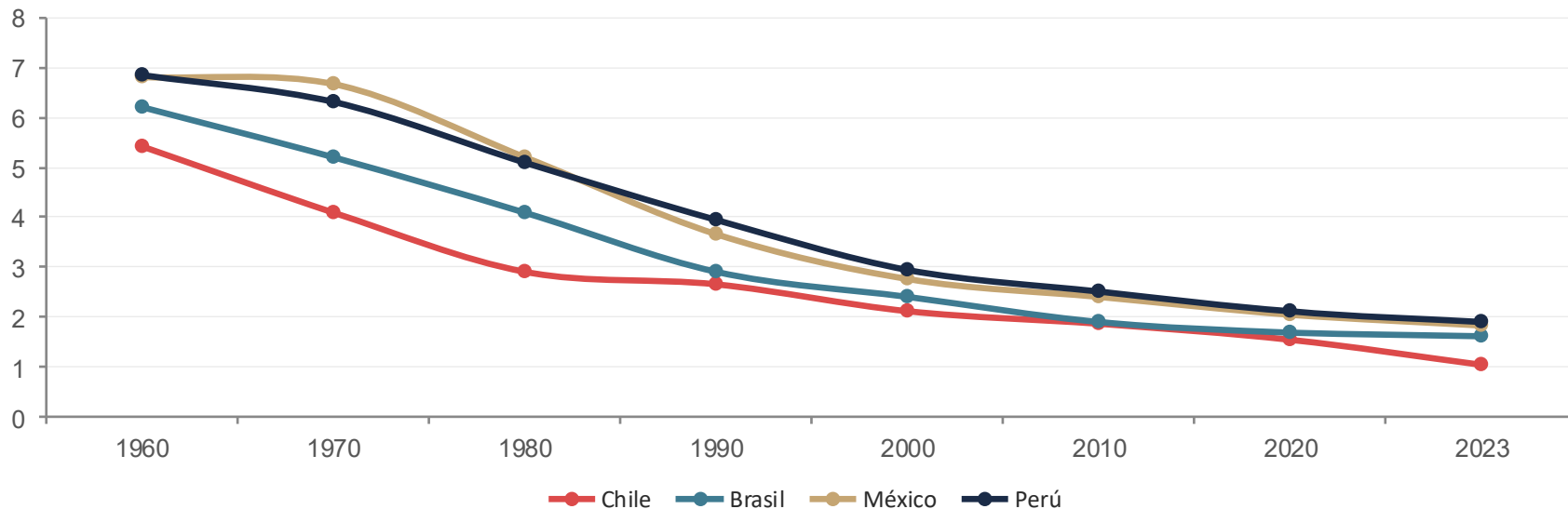


Cóctel asiático

- **Vivienda inalcanzable**
Seúl, Hong Kong y Singapur entre las ciudades más caras del mundo.
- **Cultura laboral extrema**
Jornadas largas y maternidad penalizada en el trabajo.
- **Educación competitiva**
Las academias (hagwon, juku) hacen criar a un hijo prohibitivo.
- **Patriarcado vs. autonomía femenina**
Mujeres educadas rechazan un matrimonio aún muy tradicional.

América Latina: la caída más rápida del mundo

La región pasó de tener familias grandes a fertilidad por debajo de Europa en dos generaciones.



Una economía global más vieja y más pequeña

Las consecuencias se acumulan en cuatro frentes simultáneos.

FUERZA LABORAL

Menos trabajadores por jubilado. China perderá ~200M en edad de trabajar antes de 2050.

FINANZAS PÚBLICAS

Pensiones y salud absorben cada vez más gasto público. Menos contribuyentes para pagarlo.

PRODUCTIVIDAD

Las sociedades más viejas innovan menos y emprenden menos, según múltiples estudios.

GEOPOLÍTICA

El peso demográfico se desplaza hacia África Subsahariana y, en menor medida, India.

Por qué los bonos por bebé no han funcionado

Países que han gastado decenas de miles de millones — sin revertir la tendencia.

PAÍS	POLÍTICA	TFR ANTES	TFR HOY	RESULTADO
Corea del Sur	USD 270 mil M en 18 años en subsidios, licencias y vivienda.	1.30 (2001)	0.72	Fracaso
Hungría	Exención fiscal de por vida para madres de 4+ hijos; hipotecas subsidiadas.	1.23 (2011)	1.51	Repunte breve
Singapur	Baby bonus en efectivo, aportes a cuenta de ahorro, licencias.	1.40 (2001)	0.97	Fracaso
Francia	Modelo más generoso de Europa: guarderías, asignaciones, deducciones.	2.00 (2010)	1.56	Insuficiente

Hallazgo del FT: ningún país que ha caído por debajo de 1.5 ha logrado volver al nivel de reemplazo.

CONCLUSIÓN

La fertilidad ya no se rige solo por la economía: se rige por cómo viven, se vinculan y se proyectan los jóvenes.

1

Es global y simultáneo

No es un fenómeno occidental ni asiático: ocurre en sociedades muy distintas a la vez.

2

El emparejamiento es lo nuevo

Antes caían los hijos por pareja; hoy caen las parejas. Es un cambio cualitativo.

3

El dinero no alcanza

Ningún país ha revertido la caída con bonos o subsidios. El problema es cultural y estructural.

FUENTES

Artículo original: Financial Times — "Why birth rates are falling everywhere all at once", The Big Read (15 mayo 2026). · Datos: ONU DESA, World Population Prospects 2024 Revisión · Banco Mundial WDI · Our World in Data · OCDE Family Database · OFICINAS NACIONALES DE ESTADÍSTICA: KOSTAT, INE Chile, INEI Perú, INEGI, IBGE, NBS, INSEE, ONS.

Acerca de Zumma Ratings.

Zumma Ratings es una Empresa Clasificadora de Riesgo que presta sus servicios financieros en los mercados que se le requiera de manera privada, y en los mercados de El Salvador y Guatemala tanto para la clasificación de riesgo pública (requerimiento regulatorio) así como privada. Zumma Ratings se encuentra inscrita ante la Superintendencia del Sistema Financiero de El Salvador (2001); en el Registro de Mercado de Valores de Guatemala y ante la Superintendencia de Bancos del mismo país (2017). La Sociedad se originó en Perú en 1996 bajo el nombre de Equilibrium Clasificadora de Riesgo S.A. Desde su fundación hasta el año 2000, mantuvo un acuerdo de asociación con Thomson Bankwatch, la clasificadora de riesgo más grande a nivel global para entidades financieras.

En noviembre de 2007, la Sociedad firmó un contrato de afiliación con Moody's Investors Service el cual finalizó en marzo de 2015 con la compra de las operaciones de Equilibrium Panamá y Perú por parte de Moody's; incluyendo el nombre comercial. Es por ello que durante 2015, se materializó el cambio de razón social de la Sociedad en El Salvador (de Equilibrium a Zumma Ratings) y la adquisición de la misma por un nuevo grupo de Accionistas con amplia experiencia internacional en materia de calificación de riesgo.

La calificación de riesgo surge de la necesidad de contar con un sistema de categorización que permitiera identificar - de manera confiable - el perfil crediticio y/o la calidad de los instrumentos de oferta pública que circulan en los mercados de valores. Al respecto, producto de los distintos movimientos económicos y financieros a lo largo de los últimos años, es mayor el interés por parte de las empresas en clasificadas sin que necesariamente sean emisores de valores, sino que lo hacen a la luz de verificar los riesgos técnicos - operativos, crediticios, financieros y sectoriales que puedan estar limitando su gestión.

La categoría que se otorga refleja la opinión sobre la capacidad de pago y perfil crediticio de la entidad calificada. Dicha opinión es constantemente revisada durante la vigencia de la relación contractual, cuyo resultado es comunicado al mercado en caso de tratarse de una clasificación pública, y en caso de corresponder a un proceso de clasificación privado, la evaluación será sustentada sólo ante el Directorio o ejecutivos que la institución asigne.

CONTACTO

Clasificaciones públicas y privadas.



*Servicio de clasificación de riesgo
privada aplica a toda la región.
Servicio de clasificación pública o
regulatoria aplica en El Salvador y
Guatemala.*

📍 EL SALVADOR
☎ Tel (503) 2275 4853 / 22754854 / 2524 5201
✉ zummaratings@zummaratings.com

📍 GUATEMALA
☎ Tel.: (502) 2215-4100
✉ smarin@zummaratings.com

CONTACTÉENOS
☎ +503 7118-8970

Acerca de Zumma LC&S.

Somos una firma centroamericana dedicada a brindar servicios con valor agregado en la región a través de dos columnas: Formación Ejecutiva (Learning) - Consulting & Sustainability.

Zumma LC&S se formó el 3 de octubre de 2022 en El Salvador, sin embargo sus accionistas tienen más de 25 años de experiencia en el sector de clasificación de riesgo para empresas de diferentes sectores que participan o no en el mercado de capitales. Formación Ejecutiva en Alianza con ESAN Graduate School of Business (ESAN). ESAN se ubica dentro del TOP 7 para América Latina en el Ranking de la Revista América Economía. Igualmente ESAN ocupa el 1er puesto en el ranking para Perú en el prestigioso QS World University Rankings. En el año 2024 Zumma LC&S continuó ampliando su red de alianzas y firmó un acuerdo de cooperación con la empresa Personaz, firma con amplia experiencia internacional en consultoría relacionada con sistemas de sostenibilidad, doble materialidad, certificaciones GRI (Global Reporting Initiative). Del mismo modo Zumma LC&S en 2025 consolida una nueva alianza con “A2G” empresa consultora especialista en estrategias de sostenibilidad, acción climática, economía circular e inversión ASG. Estas colaboraciones refuerzan el compromiso de Zumma LC&S de ofrecer formación ejecutiva de excelencia, proporcionando herramientas y conocimientos clave para el éxito profesional en un entorno Empresarial dinámico y desafiante.

Alianzas comerciales para Centroamérica



CONTACTO.

Formación ejecutiva y consultoría.



VISÍTANOS

Edificio Gran Plaza Oficina 304
Boulevard Sergio Vieira de Mello.
San Salvador, El Salvador

El Salvador



LLÁMANOS

(503) 2298-9951
(503) 7495-6316
(503) 6064-9745



CONTÁCTANOS

zummalcs@outlook.com
carlos.pastor@zummalcs.com
jandres@zummalcs.com
jackiedechacon@zummalcs.com



ZUMMARATINGS

Clasificadora de Riesgo

ZUMMALC&S

Learning, Consulting & Sustainability

THE BIG READ · DEMOGRAFÍA GLOBAL

¿Por qué caen las tasas de natalidad en todo el mundo, todas a la vez?

Un fenómeno simultáneo en países ricos y pobres, religiosos y seculares, del norte y del sur — y por qué los incentivos económicos no lo revierten.

Fuente original: Financial Times — The Big Read (15 de mayo de 2026)
Basado en datos de ONU, Banco Mundial y Our World in Data